

拜博士新零售平台模式开发介绍（案例）

产品名称	拜博士新零售平台模式开发介绍（案例）
公司名称	正诺科技推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路（联系请说明来源）
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

随着互联网的发展，大数据、人工智能等先进技术手段给商业结构带来的改变越来越明显，形成了消费者从线下转移到线上的趋势，新零售逐渐成为百货商场转型升级的主战场。据了解，电商平台天猫今年在多个城市与当地商贸企业合作打造天猫同城购项目，旨在促进百货业更好地与电商平台融合，借力数字化重构“人货场”的关系。

跟公司合作的方式只有2个，一个就是购买1502一套产品，一个就是购买2664二套产品

公司的合作方式有两个，但是由于咱们亮点上有一个叫做业绩累积不清零儿，所以呢，咱们合作的身份的共计有五个，分别是区代,县代,市代,省代以及大区。

当你购买一套产品成为区代的时候，你的利润是340，复购你就会省340，那么当你累计到五套的时候，你就是县代，你的一套的利润就是490。复购你就省490当你的团队累计销售出去30套的时候，你就升为市代，你的单套的利润就变成了640。

同样，当你的团队累计销售达到300套的时候呢，你就成为省代，你的单套的利润就变成了790。当你的整个团队,不限时间,不限地点，不限你的团队有多少人，只要你的销售业绩达到1000套，你就成为大区，你单套的利润就有940。

那我们来看一下，咱们的产品呢，统一价格都是1502一套（五盒），那当你成为大区以后，你销售出去一套产品利润却有940，达到了63%的纯利润。

在当今产能过盛的时代销售产品还是很难的，所以我们用的是体验式营销，如果让50个人在你手里买产品，可能很难！如果让你找到有50个有需求的人，把产品送给她，她们会不会试用？

那我们就把产品送给50个有需求的人(何为的人，每年愿意花在护肤品上5千至5万的人，因为她们有Z基本的抗衰老需求。那么有很多人很有钱，但是不愿意把钱花在护肤品上，她也不是我们的人群。)

通过我们的线上线下系统的服务和介绍至少会有30人购买我们的产品，在这些使用者当中Z少会有20%的

人会转换成经营者，因为在后疫情时代，中国现在是一个增加副业的高峰期，过去我们的家庭收入，可以满足家庭的开销，那么后疫情时代的，人民币通货膨胀，原有的收入就不足以提高我们的生活水平，所以会有更多的人加入低投资的创业大军。