

拼多多无货源店群项目培训从开店，到出单，怎么样做拼多多平台

产品名称	拼多多无货源店群项目培训从开店，到出单，怎么样做拼多多平台
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

在之前我们做拼多多店铺一般都是单独的店铺运营，后面市面上开始做店群的越来越多，店群软件如果不能按照好的运营方法去操作,不但店铺做不起来,没人买,甚至违规封号的

软件作为提高工作效率的工具,可以把优秀的运营技术发挥到极致,放大了利润,

但是如果如果没有运营技术,只靠软件,一味地上货铺货,利润不会增加,但违规的风险程度会增大

今天主要来给大家分享一下做拼多多无货源店群都需要哪些软件

拼多多无货源店群玩法（软件+运营）

1、淘上拼：选品方式通过青鱼采集top100W

20W或蓝海词库综合分析来做。然后在青鱼采集中输入蓝海词采集结合青鱼助手上货！

2、拼上拼：利用青鱼智能选品软件直接把同行店铺销量好的商品复制过来出售，这种方法简单粗暴，因为商品已经经过同行测试，并且效果不错，商品数据更，一般做店群，或代运营公司，都是这种玩法，一个人做二三十家店完全没问题。

3、大额优惠券：大致的操作思路，比如商品原价为50元，我们可以通过店群软件，直接改为200或300元，然后设置满200-100的优惠券，或其他金额的优惠券。目的就是告诉客户，店内近有活动，现在下单更划算。提升点击率和转化率。大额优惠券也会搭配改销量、放心推进行操作，目的都是一样的。

4、300货精细化：精细化是手动选品，可以观察拼多多后台流量数据，通过热搜词选择商品，然后多个商家对比，找到有潜力的款式。一个店也就上传10多件商品，然后开几天车测款，有转化的商品，会搭配改销量，刷好平，继续开车。这种运营方法，每一步操作更为讲究，一个人也就做2-3家店，精力投入是很大的，所以市场上做精细化的商家比较少。

无货源开店流程

- 1、注册店铺注册拼多多网店是要缴纳店铺保证金的，个人身份证可以注册3家店铺，拼多多店铺保证金1000元，有限公司营业执照可以注册8家店铺，保证金也是1000元，拼多多店铺保证金前期可以先不交，后期达到一定条件后再交也可以。
- 2、采集商品拼多多店铺注册完成以后，使用采集软件可以采集全网的优质货源，包括淘宝，拼多多，这些都可以采集到自己的店铺，然后加价出售。在采集选品上要做好违规过滤工作，软件可以帮我们过滤掉95%以上的违规产品，剩下的需要人工自检下。
- 3、下单发货给买家有客户在我们店铺里面下单之后，我们找到上家店铺，直接下单发货给买家，注意要及时更新物流信息，要不等买家都收到货，你这边还显示正在揽件中，拼多多平台就该罚你钱了，虽然不多只有几块钱，但会对拼多多店铺的权重造成影响。
- 4、客服售后这里需要特别注意的是拼多多有一个3分钟回复率，在收到客户消息后3分钟内要回消息，回复率低于70%店铺会被限流，展现量会减少，我们可以安装一个自动回复软件，设置好自动回复和提示音，就可以避免这个问题了。

市面上常见的拼多多群软件有,水熊,小奶猫小奶狗,小象大象,各种各样的,其实功能都大同小异,价格也是大同小异,所以我们在选择软件的时候,主要看软件端口(最好是使用拼多多官方端口的,安全稳定),功能是否齐全,费用差距

青鱼鲸鱼软件相比较其他几款,我觉得还是很适合无货源商家使用的,首先他用的就是拼多多官方端口,另外他的功能很齐全,需要用到的功能基本他都能满足,就不用再找市场上其他软件搭配使用,只在本软件上就可以满足,采集,上货,拍单,自动发货,清理无流量,突破加价,转链上货,放心推,优惠券设置等等,并且他的功能费对比其他软件都要低很多,其他软件功能费用大概是在1000-2000不等,

那么无货源店铺的流量从何而来?拼多多平台对于新店和新品都是有流量扶持的,每天不断用软件去上新,产品就会得到曝光,从而带来流量转化为订单,正常上货3-5天店铺就会开始陆续出单!

公司有独立的技术团队,后续软件系统的升级维护更新能够得到更好的保障

店铺运营培训:线下现场落地培训和一件代发远程指导,手把手教学实操团队运营,团队管理,团队框架结构,你敢做,我们就能把你打造成另一个“我们”