

天猫大卖场怎么入驻？通过邀约码入驻一定可以成功入驻天猫吗

产品名称	天猫大卖场怎么入驻？通过邀约码入驻一定可以成功入驻天猫吗
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫大卖场怎么入驻？通过邀约码入驻一定可以成功入驻天猫吗定位准确：商家的产品、消费人群、价格等没有吸引力和竞争力，如果我们自己找不准市场定位、找不准人群定位等等，天猫肯定会将我们拒之门外。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

2、线下年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资质的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额

针对一些不火爆的类目，天猫会降低标准，积极主动招商合作，天猫鼓励商家去创造自己的品牌，新品牌由于影响力不够被拒绝，天猫入驻失败这个结果不会消失也不会永存，前几日有个老板问：天猫入驻失败的原因是不是基本上都是品牌影响力不足？失败原因有很多种例如：资料准备不齐全，品牌影响力不符合，定位不清晰等等，围绕着进入天猫的门槛和天猫的定位来阐述品牌影响力对于天猫入驻的重要性。

入驻天猫被拒之后可以立马再次递交吗？

不可以，如果商家被拒后立马进行第二次提交申请，还是会以同样的理由被拒，且短时间内重复提交会对品牌造成影响，一次被拒之后要认真思考，反思被拒原因，并从中加以提升调整，如果不能准确找出失败原因，也可以借助外部力量协作，总之第二次入驻是重中之重，万万不能马虎。通过自荐入驻天猫失败后，一定要管住手，不要盲目的第二次提交。

天猫入驻被拒后如何运营？

1.天猫入驻拒商家不要盲目提交，频繁更换主体提交。

2.寻找合适的天猫入驻渠道。新增的“试运营结算通道”需要在7个月内完成天猫的考核指标。届时，店铺将自动成为天猫店铺，与正常的天猫店铺无异。

3.把握品类风向，参加招商会，总结一下近期的发展趋势，调整数据。

4.选择入驻捷径，代理商根据相关信息提前部署符合天猫平台调性的决策，提高通过率。

自荐服务商的特征点有哪些？

关于自荐服务商的特征点，其实很好区分，先提一个问题：

如果某个服务商真的是内部有人，那么，为什么还需要考虑品牌影响力的问题？

带着这个疑问，我来为大家总结几个自荐服务商的特征点：

- 1、远程提交
- 2、提供品牌影响力提升服务
- 3、提出做运营方案他们更好

天猫大卖场怎么入驻？通过邀约码入驻一定可以成功入驻天猫吗