

装修公司在这个互联网横行的时代，该怎么渠道意向客户呢？

产品名称	装修公司在这个互联网横行的时代，该怎么渠道意向客户呢？
公司名称	湖南聚米通讯科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区湘府中路18号德思勤城市广场B3至B6栋2127房
联系电话	18674801070 18674801070

产品详情

聚客宝系列系统具体流程为：《大数据采集系统》采集我们目标客户或者一定距离范围内目标客户的信息（手机号码），然后，将这些信息导入我们《聚客宝》的智能控制拨打系统里去拨打，当拨打触达目标人群的手机的瞬间系统会智能自动挂断，从而形成一个（或多个）无声无息、不骚扰、不响铃的显示同城号码的未接来电；客户看到未接来电，通过智能回拨控制系统，看到我们的视频彩铃品牌宣传。

使用聚客宝呼叫后，客户手机无响铃显示未接来电，回拨率高达20%，让客户主动找上门，抓住黄金45秒，让每次来电变为宣传，未来5G视频广告是大势所趋，背靠三大运营商，用户量巨大，发展快速，自动呼出10000电话号码，三卡转移呼出防止封号危险，回拨率为20%，假设我们拨打10000个电话号码回拨率20%就有2000个人回拨看到我们的广告宣传，一个月就有60000人能够回拨浏览，久而久之咱们的品牌就可以响彻同城，如果您的需求够大，多线呼出效果更加不同凡响！在现在这个互联网横行的时代，好像我们每个人在做一件事情之前都要习惯性的打开手机浏览器搜索一下，网络成为了人们获取信息的直接途径。就连装修，业主在新房装修之前也有许多的装修知识需要了解，通过互联网搜索引擎获取一些装修知识，以防装修时踩坑或者被坑。也就是说，几乎已经没有人能够完全脱离网络生活了。

疫情的影响对于一些人来说是困境，对于另一些人来说却是机遇。大范围的居家隔离使得线上平台迅速崛起，上网课，看直播，网上获客，网上接单成了人们的常态。装修行业想要接单为何不依靠线上平台呢？既然人人都离不开网络，那我们何不利用它为装修公司提供客户资源呢？

想要通过互联网获取客户资源，首先要了解客户。也就是说，你要清楚自己的准客户在哪里，需求是什么，喜好是什么？只有搞清楚了这些，后续的工作才能开展，起到事半功倍的效果。在现在这个互联网横行的时代，好像我们每个人在做一件事情之前都要习惯性的打开手机浏览器搜索一下，网络成为了人们获取信息的直接途径。就连装修，业主在新房装修之前也有许多的装修知识需要了解，通过互联网搜索引擎获取一些装修知识，以防装修时踩坑或者被坑。也就是说，几乎已经没有人能够完全脱离网络生活了。

装修行业在疫情影响下也出现了瓶颈期，客户信息成了稀缺的资源。传统的装修公司获取客户信息的方式不过有几种方式：老客户或者熟人转介绍，线下门店有客户上门咨询，跑小区发传单宣传，电话销售，广告投入，而在近几年的疫情下，传统的获客渠道能用的也就只有老客户转介绍，电话销售和广告投入这三种了。