

# 抖音小店怎么开通巨量千川，如何利用巨量千川在抖音做生意

产品名称	抖音小店怎么开通巨量千川，如何利用巨量千川在抖音做生意
公司名称	海口琼山千道流商贸商行
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	海南省海口市琼山区国兴街道办国兴大道中丹村165号
联系电话	15625601562 15625601562

## 产品详情

抖音小店怎么开通巨量千川，如何利用巨量千川在抖音做生意

镜缘信息技术有限公司专注于抖音快手小店特殊类目开通报白，解决一切您在直播或者短视频运营中遇到的问题，需要的请咨询联系

做抖音小店的商家没有不知道巨量千川的吧，巨量千川就是抖音上面做生意的一个放大镜。今年，抖音在抖音引擎大会上提出了一个新概念：

原有的抖音商家经营方法论FACT模型（即：Field商家自播、Alliance达人矩阵、Campain营销活动，以及TOPKOL头部达人）改为加强版S-FACT模型，“S”即Source

流量供给，它是FACT滚雪球的超级加速器，而这个超级加速器同时有另一个工具代号就是“巨量千川”。

现在的抖音电商，已经逐渐趋于营销和经营一体化，内容经营贡献品牌认知和品牌用户资产沉淀。

现在要做的，就是抓住红利。

从数据中我们可以看到，巨量千川的广告投放增速迅猛，早入局的商家已经吃到了一波红利。我们也属于入场较早的一批，享受了早期入场的优势。近8个月使用巨量千

川投放的商家GMV增长极度明显。尤其是在头部商家和直播间的生意带动下更为明显，销售过亿的商家中有95%已经加入巨量千川并进行过广告投放。

今年，抖音电商的GMV总目标保守估计至少要翻一番，这些增量部分的依托必然是巨量千川的投放，

放大现有的生意灌足流量看稳定转化，而增量部分就是机会红利。

商家在入局千川以后，GM的增速效果明显，不仅仅体现在直接性的投产还有投放撬动的间接投产，付费流量与自然流量协同。千川的优势还格外体现在一些单价高、决

策周期长的产品投放，丰富了产品的长效价值。

单次广告带来的收益是有限的，但是通过广告时候写、加热、助推之后，能够对商家的自然经营产生长期的价值，间接带动GMV的增长。通过广告投放，持续店铺的自然

经营优化，是实现商家的长效经营有利手段。很多抖音小店商家在快速起店阶段，都会选择通过巨量千川起店。后期则是优化投产比，持续推广。

## 智能高效投放

千川的流量池非常多元化，既覆盖广告流量池又覆盖内容流量池。几乎覆盖字节旗下的全线产品，同时提高搜索场景渗透和电商新场景触达

千川投放场景升级，完善了智能化的创意生态，提升产能，提高素材利用率。

电商数据，给商家提供投放洞察、效果诊断与价值度量。

现在，越来越多的品牌商家进入抖音兴趣电商加巨量千川的加持下，抖音电商已经成为品牌高效增长的主力渠道，产品即内容，内容即营销，场景即转化，转化又反哺营

巨量千川是抖音电商必备的生意放大器，加速品牌成长，为GMV增长提效，同时沉淀品牌人群资产长效经营，得以在同一个平台实现“品效销”合一，终实现生意的长效

增长，2022年抓住千川新红利，入川起航实现兴趣电商高效增长！

虽然这种方法不适合新手，但是做电商的运营，都会选择做千川投放。新手不会做，可以选择和我们合作。