

怎么开慧采店？

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 怎么开慧采店？ |
| 公司名称 | 安徽助泰网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 安徽省芜湖市弋江区服务外包产业园四号楼 |
| 联系电话 | 13635601217 13655598739 |

产品详情

一、现在开这个京东慧采，有两种主要的模式：1、B2B自营慧采:打自营标签，厂家直接送货，有毛保(不同类别的毛保)，不需要[入仓](#)

(厂家直接)，店铺保证金，没有平台使用费，销售额由京东征收，与京东结算的产品可以在京东慧采、企业购买等板块展示，打自营标签(保证金10万，15万，毛保5%-15%)具体与采购商谈，综合实力和销售量；2、ICF(原IBS) [慧采](#)

：不打自营标签，厂家直送，不入仓(厂家直送)，有扣点(不同类别不同扣点)，店铺保证金，平台使用费1000/月，京东收费；产品可以在京东慧采，企业购买等板块展示，不打自营标签；(保证金，平台使用费，扣点同POP店)【POP店后台，不入仓，权重，流量相对较低】一般商家目前做的都是种，京东自营慧采模式的，热门的类目：工业品、家庭清洁、汽车用品、手机配件、电脑办公、食品、白酒等二、开京东慧采的基础要求：(1)营业执照(注册满2年，[注册资本](#)200万以上)；(2)[一般纳税人](#)

资格证；(3)银行开户银行许可证；(4)法人身份证复印件；(5)商标注册证和完整的链接授权；(6)产品质量检验报告；ppt公司介绍、品牌介绍、产品介绍(产品优势、卖点、规格)、运营团队结构、投资计划生产估算计划；(7)目前合作购买的客户是什么？合作多久了？年购买量是多少？订单是通过关系获得的还是通过投标获得的；产品清单(产品名称、规格、供应价格、日常销售价格)。如果商家不去采购平台，这样的大型企业客户就不能继续合作，失去了。根据京东慧采上述介绍，每个人都知道，进入慧采平台的要求比较严格，这样就会导致很多供应商望而却步。但是小编有这个慧采招商采销的邀请名额，下店稳定，帮助了很多商家解决京东慧采开店难题！