

拼多多没有货源好用的采集和上货软件推荐

产品名称	拼多多没有货源好用的采集和上货软件推荐
公司名称	唐山耐斯文化传媒有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	
公司地址	河北省唐山市路南区建国楼6楼2号
联系电话	13472927123

产品详情

选择拼多多开店有两种店铺类型“个人店铺和企业店铺”。

相对来说，个人店铺需要缴纳的保证金要高一些。具体缴纳的金额需要看卖家所经营的类目，由于类目的不同，拼多多所收取的保证金金额也是不同的。像非海淘的个体经营，个人入驻缴纳的保证金金额为2000元，但若经营的是生鲜水果类以及美容护肤类则需要10000元的保证金。

对应金额的保证金要通过支付宝进行缴纳，目前拼多多平台只支持支付宝和缴纳店铺保证金。

企业店铺需要缴纳的保证金要少一些，一般只需要1000元就可以了。结合经验来说，开企业店铺要比个人店铺要好。除了因为要缴纳的保证金要少一点外，后续店铺如果参加活动，平台在面临相同的企业店铺和个人店铺，会更偏向于选择选择企业店铺。

具体的要求是，个人店铺入驻需要身份证原件正反面照片，并进行实人认证；而企业店铺需要企业营业执照、组织机构代码、税务登记证的企业三证（或三证合一的企业营业执照）和开户许可证。

这里补充说一下，企业店铺分为普通店、专营店、专卖店、旗舰店。

如果你没有自己的品牌商标，也没有授权品牌，就只能开普通店；

如果你有自己的品牌商标，可以开旗舰店、专营店、专卖店；

如果打算售卖多个自有品牌的产品，可以开旗舰店、专营店；

如果你是授权品牌产品，能开旗舰店就不要开专卖店，能开专卖店就不要开专营店。

若以后想要退出拼多多，在你的店铺没有违反拼多多相关规则的情况下，保证金是可以退还给你的。

所以说，其实拼多多相当于是免费开店的，但是这不代表卖家可以不缴纳保证金。

因为如果你不缴纳保证金的话，之后店铺想要参加活动，会受到各种限制，比如说无法新建推广计划、限制活动营销报名、活动竞价报名、无法提现等等。而这些活动能够给店铺带来更多销量，所以保证金一定要交。

具体怎么缴费？

在你成功开店之后，进入商家管理后台—账户资金—保证金—店铺保证金，点击充值，按照页面提示的店铺保证金阈值填写充值金额，点击确认提交即可。

不过，需要注意的是，使用支付宝和充值保证金的时候，需要收取0.6%的手续费。

商家在拼多多开店，首先就是要有一个好的货源。卖家只要有好的货源店铺才会持续下去。然而并非每个商家都是手上有货源有渠道的，那么现在火的拼多多无货源模式有坑吗？拼多多无货源的经营模式，就是大家熟知的一件代发的经营模式，优势是不用囤货，不用自己找货源，不用花钱推广，不用自己找物流。省事、投资小、见效快、收益稳定、模式简单。主要就是选择一个好的类目，类目决定了选品。一个好的类目是成功的基础。

只要店铺申请下来之后，我们就可以找到销量好的商品上传到自己店铺来加价出售，有买家购买我们就可以获得商品利润差价，想收入多的话可以放大操作做多个店铺。

如何做无货源店铺？

选品：选品是店铺的核心，千万不要认为一线卖得好的商品就是爆款，我去卖肯定也能卖得很好。其实不然，对于红海商品有一个不可避免的劣势，那就是这部分商品太多人在做，你看见的只是做得非常好的一部分。因为这部分产品的竞争非常大，没有价格优势以及长久的经验，贸然选择只怕会适得其反，所以，见愁建议大家选择在线商品数量少，市场需求较大的蓝海商品。2、采集货源：不要依赖软件采集，需要通过手动采集全网优质货源进行适当加价后上架到我们店铺里。3、上货：利用上货软件，批量上架到我们店铺里，建议上货量，一个店铺上货量保持在200左右。

4、客服：不管是售前还是售后，回复超时5分钟就会收到处罚，直接影响店铺订单量，慎重！应对措施一个是电脑、手机同时登陆客服软件，不要屏蔽消息提醒功能。第二个是充分利用机器人回复、网页快捷回复。5、售后问题：无货源模式的售后问题，直接将客户的问题反应给货源上家就行，做好中间的沟通。6、不要打价格战，合理定价，市场遵循的规则是优胜劣汰，咱们上传过来价格不能随便加，商品类型不一样，加价比例肯定也不一样，因为拼多多并不是低价才能带动销量，而是更多细节做好才能打造成爆款。在网络购物时代，要想做出好的成绩，首先你要明白自己该怎样去做，确定一个好的方向，现在不像以前，随随便便在拼多多上开间店就能赚钱了，现在更讲究的是方法技术了。