

拼多多无货源开店流程，开店怎么做？

产品名称	拼多多无货源开店流程，开店怎么做？
公司名称	唐山耐斯文化传媒有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	
公司地址	河北省唐山市路南区建国楼6楼2号
联系电话	13472927123

产品详情

什么是无货源店群？

首先，无货源模式，顾名思义就是不需要自己进货。本质上是一件代发，就是从全网收集优质的商品，适当涨价后再放到自己的拼多多店铺里上架销售。

然后，买家在你无货源店铺里下单后，你去上家下单，把货直接发给买家。买家确认收货后，会赚取差价盈利。

这是我们自己开店多多无货源店铺，没有货源不用担心！

拼多多无货源店开店的流程

拼多多无货源店群模式开店到底需要怎么做，再跟大家说一下：步：注册店铺，向身边的亲友借2张身份证，再加上自己的一共三张身份证，可以在拼多多申请6家拼多多。

(每张身份证可以申请两家拼多多店铺，店家如果嫌麻烦的话，可以去工商局办营业执照或者找代办公司)

一个身份证可以开两家店铺，一个营业执照可以开5家店铺。

一、开店

打开拼多多网站，选择0元开店，按照步骤10分钟就可以注册好店铺了！非常简单！

二、入住平台的方式和保证金

1、个人店铺

2、企业店铺

2种模式区别不大，不用纠结，对个人而言，种模式是你好的选择。个人店铺保证金是2000，企业的保证金1000，两种模式的保证金都可以等店铺盈利后提现时再交，即使后你不做了，也是会退的。

三、定类目、选品

不管你是想做什么，在开始之前我们应该做的就是分析市场、产品和人群！

1、分析市场

首先就是看你做的这个类目，市场如何，说白一点就是买的人多不多，需求大不大，你来做和别人做有什么优势。

2、分析竞品

看一下同行业当中做的好的，分析他们的优势是什么？为什么能做好，是详情页，商品图。还是货源。做对比，想想这么做，同行是我们好的老师！在不知道怎么做的时候就多去看看同行！

然后就是对应市场选择适合的商品，选择商品的思路有几点：

1、价格思路。拼多多平台以三四线城市为主，价格偏低为主！像刚需品，是不得不用到的，比如卫生纸、拖鞋、内衣等。

2、选品禁忌。不管做什么，记得无货源一定不要做的就是服装（男装、女装、童装）、美妆品、品牌类（不要问为什么，多年店铺运营经验告诉我的！）

3、是适合物流性的。像手工艺品，玻璃制品运输过程中可能会损坏，一定不要选。

四、上架商品

选品之后就是上架商品了，每天每个店铺上架400件左右的商品。

半个月之后，开始沉淀，根据后台店铺数据，把没有收藏的，没有访客流量的开始清理下架！流量好的，做好维护！

后优化到店铺商品数量3000左右。

很多商家可能会头疼上架的问题，这个不用担心加小编VX有解决上架的好东西。

可批量上架，设置。很多细节就不一一展开了。店铺慢慢稳定就会出单。然后可能还会爆单

五、售后客服

售后是比售前简单的，比如有退换货的问题，直接去上家进行退换货就行了，对自己没有什么损失，而售前，就是要回复买家的各种问题，像常见的就是什么时候发货，还有问商品质量怎么样，后还要在考虑一下，当我们遇到一些不知道怎么回答的问题时，我们可以去上家问，然后复制过来发给买家就行了，常见的问题可以在后台设置自动回复，其它的在手机上就可以完成！