

新零售有效结合移动社交流量、门店流量，帮助商家抢占线上线下市场

产品名称	新零售有效结合移动社交流量、门店流量，帮助商家抢占线上线下市场
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

新零售是以互联网为依托，有效结合移动社交流量、门店流量，帮助商家抢占线上线下市场，快速搭建新零售格局，再运用人工智能、大数据等先进技术手段，对商品的生产、渠道流通与终端市场销售等流程环节进行全面的升级改造，快速打通企业线上线下，为商家重塑生态圈与业态结构，并对线下的体验、线上服务以及现代物流进行完美融合的零售新模式。

微信分销系统则帮助微商企业快速搭建一个微商渠道分销体系，招募大量代理商、分销商，是一款真正的从上游到下游，线上到线下全打通的微商后台管理系统，帮你快速卖货，实现业绩倍增。而且每一笔订单都走商城，解决信任问题、售后问题、控价问题。

这就是线上与线下结合的优势好处

[新零售软件](#)的特点是什么？

- 1.新零售软件的分销裂变：分销模型的核心功能是通过老客户吸引新客户并形成以人为本的裂变。
- 2.新零售软件构建信用体系：新零售微商企业分销营销系统构建基于微信公众号平台的分销平台，该平台可以是单店或多商户。它可以招募分销商来分销或招募品牌，商家安顿下来玩游戏。因此，推荐购买的自动回扣创建了一个积分系统，使用户愿意共享和推广。
- 3.新零售软件除发行外还需要更多的促销功能：社交新零售微商业软件中有很多促销工具，例如拼图，快速销售和限时购买，这使得对商场的帮助更加容易售货。
- 4.如果您处于微商库存模式，新零售微信软件可以为您提供诸如代理后台管理，推荐关系链锁定，按级别订购和按级别交付等功能。
- 5.如果您采用的是[云仓库](#)

模式，那么新零售微商业软件可以为您提供在线直接充值，后端补货，交付，制造商的单件交付以及丰富的代理商奖励系统。

新零售分销系统后台，我能做什么？

1、佣金自定义设置

代理分销系统支持自定义设置返佣制度，商户可以在后台自定义设置直接推广人和间接推广人奖励，代理分销系统支持设置成固定金额或价格百分比的形式。

2、利润分红

代理分销系统中的分润模式能够帮助商家更好的更合理的分配代理商的分红奖励，对代理商进行层级关系差异化管理，能够有效的激励代理商再创佳绩，加快团队裂变速度，解决代理招募难题。

3、代理商管理

商家可以在代理分销系统中查看代理商的资质，审核代理商的入驻申请和品牌授权申请，代理商考核功能能帮助商家筛选优质代理商，建立良好的商城经营环境。

4、账务管理

代理分销系统可定期代理商的销售情况、代理商的佣金分配情况、各级代理商的进货折扣信息等进行详细的对账，方便商家了解各代理商销售情况及各环节情况，每一笔财务账单都清晰明了。

5、订单管理、用户管理、前端各个对应模块设置

对于新零售的模式设定，有哪些奖项？

1.推荐总代奖励：

下级代理推荐成功总代，按总代的首笔订货金额、订货数量核算给相关人员相应奖励

说明：奖励可以设置一级，也可以多级，不同级别人推荐奖可以分开设置

2.订货返点奖励：

总代推荐的总代补货、按补货产品数量金额给予相关人员一定比率的返点，可以设置三级奖励，返点基数可以灵活定义按金额、数量或PV奖励

3.总代业绩奖励

A、按微商新零售系统平台总代自己的业绩达到多少额，给一定比率的返点

B、返点基数：按金额/按PV/数量

C、累计金额基数：按金额/按PV/按数量

D、核算方式

4.按月考核:每月达到多少奖励多少

新零售软件主要招募代理商来帮助销售商品，过去，社交新零售微商业务系统没有直接购买商城，而仅在后台管理代理商信息，订购和运送。现在到2021年，微商新零售功能更加丰富，增加了直接购物中心等强大功能。

更多电商知识找小编获取，随时找小编讨论交流。