

2022拼多多无货源店铺群新玩法，店铺日爆千单以上

产品名称	2022拼多多无货源店铺群新玩法，店铺日爆千单以上
公司名称	唐山耐斯文化传媒有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	
公司地址	河北省唐山市路南区建国楼6楼2号
联系电话	13472927123

产品详情

拼多多无货源店群整个模式是指，我们收集全网各个地方的商品，然后在上面加一个适合的价格，就放到自己在拼多多开的店铺上去卖。因为是由原先的店铺老板发货，囤货，所以我们做的只是把买家发给我们的地址，再次发给原来的老板就够了。

我们所做的就是赚原本商品，流向客户的一个中间差价。只要选的商品所面对的客户群足够广泛，只要能够基本的保证商品质量，那做拼多多无货源店铺就可以赚钱！

那到底应该如何正确的开拼多多无货源店群呢？

首先，我们要知道拼多多相对淘宝而言，还没有一个那么相对完整成熟的体系，不论是规模还是体系都无法与淘宝相抗衡，而也正因为这样，在拼多多做无货源店群对于想尝试的新人是更加友好的，也更有机会让我们盈利。

其次，在拼多多开店不需要交钱，只要交一个平台的的保证金就足够了。哪怕没有足够的资金，也可以先开店，把选好的商品挂到店铺上，只要买出去了，就可用卖出去的钱补上保证金。而如果不想要开店了，平台也会把保证金退给你。说到底还是一个低风险高盈利的职业。

后，当今社会，生活节奏很快，对于像我们这样的年轻人来说，没有这么多时间来修炼自己，只有抓住前几年，累积一笔钱，才能做到自己所期待的那样，这就是所谓的有很多人成为了斜杆青年，所以无货源店也适合发展成一项副业。

拼多多无货源店群玩法（软件+运营）

1、淘上拼：选品方式通过小象采集top100W 20W或电霸蓝海词库综合分析来做。然后在小象采集中输入蓝海词采集结合小象助手上货！

2、拼上拼：利用小象智能选品软件直接把同行店铺销量好的商品复制过来出售，这种方法简单粗暴，因为商品已经经过同行测试，并且效果不错，商品数据更，一般做店群，或代运营公司，都是这种玩法，一个人做二三十家店完全没问题。

3、大额优惠券：大致的操作思路，比如商品原价为50元，我们可以通过店群软件，直接改为200或300元，然后设置满200-100的优惠券，或其他金额的优惠券。目的就是告诉客户，店内近有活动，现在下单更划算。提升点击率和转化率。大额优惠券也会搭配改销量，目的都是一样的。

4、300货精细化：精细化是手动选品，可以观察拼多多后台流量数据，通过热搜词选择商品，然后多个商家对比，找到有潜力的款式。一个店也就上传10多件商品，然后开几天车测款，有转化的商品，会搭配改销量，S好评，继续开车。这种运营方法，每一步操作更为讲究，一个人也就做2-3家店，精力投入是很大的，所以市场上做精细化的商家比较少。

在拼多多需要注意什么？

1,不要把软件看得太重，目前市场上的软件厂商，过分吹捧软件的重要性。

2,从收集到的货源来看，要注重品牌产品，不能私自上架，否则很容易造成侵权。

3,因为没有货源，我们都是后收的产品，所以无法控制物流配送，所以我們要注意这一点。

4,不管是什么平台，售后永远是一个无法改变的话题。只有售后做得好才会有回头客。

后总的来说，永远不要放弃自己，做什么事情都不容易，拼多多无货源店赚不赚钱，赚多少钱都取决于你们自己，只有脚踏实地，一点一滴的积累，才能取得成功。赚钱没那么难，只要有信心。

后、稳定副业创业项目推荐：

无货源差价店群是电商创客杰哥通过剖析淘宝/拼多多平台规则和流量分配机制，从而总结出的高量、快速获取自然买家流量访客的运营玩法技巧。在等待买家下单后，我们只需要货比三家，为买家采购同款低价商品完成发货，就能赚取差价的电商创业模式。