

ai智能外呼机器人,电话销售机器人,外呼机器人电销机器人 "电话呼叫中心系统-电销机器人企业微信营销管理系统

产品名称	ai智能外呼机器人,电话销售机器人,外呼机器人电销机器人"电话呼叫中心系统-电销机器人企业微信营销管理系统
公司名称	广西呼塔智能科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南宁市西乡塘区秀厢大道东段81号保利·爱琴海13号楼1单元2201号（注册地址）
联系电话	13211314205

产品详情

基本功能:

- 1.实现自动外呼拨打电话。
- 2.智能沟通，系统会根据设置好的话术与客户进行智能对话沟通，
- 3.数据存储，系统后台可以记录机器人与客户的所有对话内容，录音文字都有。
- 4.自动客户等级分类，系统会根据对通话内容的解析，(时长，轮次，关键词)判定客户的意向等级，当然这个只能作为参考

核心价值:降低销售成本(员工工资+社保+场地费用+人员流失+招聘困难等)，提高工作效率，达到高效率的筛选意向客户。

实际使用价值:1、情绪饱满，永不疲倦，号码一键导入自动拨打的机器人正常工作时间实际拨打数据在700-2000通电话(包含无效数据)这样短频快的筛选意向客户的能力是相当喜人的。

使用好的关键因素:

- 1、前期准备

话术逻辑设计、录音以及后期知识库的完善和修改是一个电销机器人使用的好不好的主要原因之一(需要花费部分精力来实现)，因为很多朋友觉得这个产品拿着就可以用了，那么就

错了，每个行业只有用户自己才清楚其客户经常会问道的问题。

2、人群是否

名单质量，不要使用非常精确地名单，因为精确地名单成本太高，机器人打出来的效率不会太好，但是质量太差的名单也是毫无效果的。

3、后期的跟进

后期的客户跟进，机器人打出来的数据还是需要人工区跟进的，不然就算是有意向的客户也形不成转化。(很多用过的朋友在初次使用的时候受到卖家的过度吹嘘，导致其期望值无限上升，觉得机器人就直接可以帮他成单，这是市面上许多朋友觉得没效果的主要因素之一)

4、拨打时段

一定要注意每天的电话拨打量，拨打时间段等问题，不能变成影响社会的垃圾推广软件。(这样就会让这个系统变得毫无价值)

5、通话线路

通话质量、通信线路是电销机器人使用中的重中之重，这会涉及到机器人中间判断对话逻辑

通信质量差将会导致抓取不到关键词，导致误判或挂机等，从而电话效率将会变得很低。