

浅谈抖音直播间广告怎么投放？抖音直播间怎么付费增加人气？

产品名称	浅谈抖音直播间广告怎么投放？抖音直播间怎么付费增加人气？
公司名称	广州博辉网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路东英科技园
联系电话	13686810231 13750564677

产品详情

浅谈抖音直播间广告怎么投放？抖音直播间怎么付费增加人气？

想要开户推广投放代运营广告主可拨打电话或加微信（手机号码同步微信）洽谈沟通合作

添加请注明来意

李四

多年丰富的市场经验及把握各行业成功案例

抖音直播间引流广告的投放形式

目前抖音Feed流的投放形式主要有两种：短视频引流直播间和Feed流直投直播间。

种，是从短视频到直播间的引流形式：当用户观看短视频时，如果KOL正在直播，则可以单击KOL头像进入直播间。属于巨量引擎开户，主推企业号。

编辑搜图

第二种，直接同步直播间里的内容进行推荐：当用户看到直播推荐时，单击顶部导航栏以外的任何位置以进入直播间。属于巨量千川开户，主打电商带货。

另外投放dou+也是可以的，花钱就能购买一定的流量。抖音直播和短视频一样，可以通过dou+投放来获取更多曝光度。直播间推广有哪些优势？

1、用户引入更:更深度转化目标，直击客户转化诉求，用户引入更加。

2、跑量效率更高效:全新上线流量整合，营销&内容结合，扩宽流量池，跑量能力更强。

3、转化成本更低: 相较于日常H5落地页，直播内容更生动，配合实时互动和沟通，转化成本更低。

抖音推广直播间的定向方式

1、自定义人群：可锁定目标人群，在指定区域、性别、年龄段内推广定向。 2、用户兴趣定向：通过定向一段时间内用户在平台的行为和兴趣，锁定人群，可以带来更好的转化效果。 3、人群包定向，客户可以自己创建人群包(高消费、高转化人群)，也可以联系运营向产品申请(强看播、强互动人群)。