

2022年创业风口，抖音小店无货源，还能做吗？

产品名称	2022年创业风口，抖音小店无货源，还能做吗？
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

近几年直播带货的兴起，国家也是大力扶持的。抖音在这方面恰恰就是具有很大的优势，商家可以通过入驻抖音小店的精选联盟和主播达人合作。

商家把商品设置好佣金加入到精选联盟，等主播达人帮我们出单之后，他们就能拿到佣金，我们也能赚到利润。

但是和主播达人合作是有技巧的，不仅仅看小店的选品，还要看我们的对接话术。关于这部分蚂蚁之前也是详细说过的。

再来和大家说说，无货源模式吧

无货源模式相比有货源来说，利润更低，风险更低。

不过无货源模式到后期是可以做店群的，做了店群之后就能有不错的利润了。

开完小店之后，用软件搭配自己的选品技术来选品，对选好的产品进行加价优化挂到我们自己的小店里面出售。

等到有顾客下单，我们再用顾客给的信息，对采集产品的商家下单。

中间不需要线下仓储，所以就规避了囤货滞销的风险。

关于利润的话，给大家说说我们的小店做个参考吧

像北抖星这边前期通过和达人合作起店之后，4——5天就能出单，单一个月就能稳定下来。稳定之后，单店单月的话有三千到一万的利润。

如果爆单的话，利润就会翻倍。

当然，利润的多少也是要取决于自己身的。

如果不考虑运气的成分（爆单），一步一步来，后期的执行力跟得上。

大部分人是能取得一个对得起自己努力的结果的。