

# 文玩类的电商如何快人一步？抖音小店为你铺路

|      |                                     |
|------|-------------------------------------|
| 产品名称 | 文玩类的电商如何快人一步？抖音小店为你铺路               |
| 公司名称 | 杭州北斗星网络技术有限公司                       |
| 价格   | .00/个                               |
| 规格参数 |                                     |
| 公司地址 | 浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址） |
| 联系电话 | 15868279988 13605817015             |

## 产品详情

根据艾瑞咨询的数据显示，2020年中国文玩电商市场交易规模为1630亿元，预计2022年将超过4000亿元。对于大部分的文玩商家而言，如果想要在线上卖自家的商品，首先会考虑的是只卖文玩类的平台。不过现在的互联网如此发达，只要有流量就会有市场。因此，你想要在线上卖文玩类商品，不必拘束于那几个平台上。

抖音作为一个更加大众化，流量更多，用户群体覆盖面更广的平台，可以给你足够的发展空间。

作为文玩的电商在经营中常见的问题就是产品该如何获得用户的信任。文玩是一类比较特殊的产品，用户在购买时会更注重自己的感受或者更看重产品的收藏性。但是放在线上出售，产品无法触达到用户的手上进行鉴定，会导致用户在购买时产生顾虑。

抖音小店辅助你树立好口碑

用户之所以不敢网购文玩类的商品主要是因为在线上产品难鉴定。而抖音上文玩类的小店在入驻之前都是要先申请加入白名单，入驻官方授权的基地才能创建文玩商品的类目。这一措施相当于帮消费者进行了一个初步的鉴定，以确保用户从抖音小店上可以买到品相较好的文玩物件。

开通了文玩类抖音小店的商家，都是满足了抖音平台的资质要求以及具备商品所需的资质证明，这些证明材料对于消费者来说都是有说服力以及具有性的。商家们还可以通过直播进行销售，大师鉴宝，介绍产品的工艺等形式向用户展示商品，通过直播可以提升用户对文玩购买和鉴定的亲身体会感，增强说服力。

如果通过这些方式用户仍然心存顾虑，可以通过用户之间的交流达到口碑传播的效果。开通抖音小店之后，其关联账号可以建立自己的粉丝群，粉丝群是作为一个不同用户之间交流心得的渠道。通过用户分享商品的使用体验，可以令其他用户更加了解商品的特性。

质量是问心无愧的，那么就会对店铺的口碑产生正面影响，促进在用户的心中建立的商家形象。

## 抖音小店助你加快速度接触购买力

在当今时代下，复古、国潮的文化正在兴起。文玩也已经撕掉了“老年人专属”的标签，越来越多的年轻人会接触文玩。“接触”不是单纯地看看就好，而是愿意花钱买回家好好研究。

95后的消费者将会是文玩行业中一个数量庞大的潜在消费者群体，是未来文玩行业的主要购买力，而这个购买力也是抖音活跃用户的主要组成部分。因此，开通了抖音小店，你会比其他平台的商家更快地接触到潜在的消费者。