

# 抖音小店招商团长如何一键批量精细化邀约高质量达人带货?

产品名称	抖音小店招商团长如何一键批量精细化邀约高质量达人带货?
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

## 产品详情

今天给大家讲解一个抖音小店——达人带货的升级版，内容主要包含了3个方面：

- 1.如何找到达人带货
- 2.如何筛选优质带货达人
- 3.如何维护好达人关系达成长期深度合作

每逢双十一，双十二的这种电商大促活动，平台都是会做流量的倾斜，会有大量的流量推送到直播间或者是短视频当中预热。

为何建议这个阶段要多对接一些达人带货？

因为这个阶段是达人爆单的最佳优质时间段，达人合作的意愿也比较高，有的还会主动咨询有无合适的商品可以推广，所以如果你是商家，就一定要跟紧平台节奏，及时了解平台的发展趋势。

如何筛选出符合自己产品的达人？

- 1.看直播类型以及带货产品，看是否符合自己小店的产品
- 2.看达人直播天数，用直播牛看数据，最好就是每天都有播出，这种效果是最好的、
- 3.粉丝数量不宜过高，几万左右的都是可以的，因为这样的小达人是比较缺产品，合作意向会比较高。

抖店目前4种流量方式：搜索，推荐，短视频，直播。

搜索，推荐，这两个，目前有流量，但是因为抖音商城的APP还没出来，所以还比较小。

短视频，和直播，这2个，店铺可以自己搞，也可以邀请达人帮忙一起推广。不过很多时候，因为达人已经有了粉丝基础，所以爆发力更强，所以，邀请达人合作，是抖店运营中必须要去做的事情。

抖店的后台,有一个达人广场,是可以主动去向达人发出邀约的,但是达人太多了,一个个去点击邀约,简单又重复,浪费运营人员的时间,所以我们可以用邀达人这个软件,代替人工去做这些简单又重复的事情,将自己的产品和佣金,和自我介绍写好第一个之后,后面就可以重复发送,节省运营时间,一小时可以发300个,2个小时搞定500个(一个店铺的上限是500.)

这样只要一个午休的时间,就可以把当天的邀约发送完毕,下午就可以陆续收到达人同意合作的回复,那么就可以进行再次的审核,看看对方是否符合自己的合作要求(粉丝数,带货销售能力等等)

这样,通过这套软件,让运营人员把精力花在用脑上,把简单重复的事情交给软件.