

抖音卖珠宝必须加基地吗？

产品名称	抖音卖珠宝必须加基地吗？
公司名称	杭州北斗星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

很多朋友都知道，抖音小店的珠宝文玩类目需要入抖音基地才能开出来。那么抖音平台为什么要这样操作呢？

一、保护消费者。大家也都知道珠宝文玩类价格较高，市场又比较混乱。很多买家并没有什么鉴别能力，再加上是网络销售，就更加难以保证货物真假。那么抖音平台鉴于此问题，所以从7月份开始，抖音小店珠宝文玩类目必须入基地才可以开出来。并且销售的珠宝文玩必须走基地BIC(质检发货一体化中心)，就是货品必须在基地质检仓内，质检和发货。这样就避免了不良商家可能存在的作假，掉包等情况。可以确保消费者买到的珠宝文玩是真货。

二、保护商家。因为珠宝文玩类目价格较高，消费者鉴别能力有限。所以市场上卖假货或者掉包情况时有发生。而在抖音平台销售珠宝文玩类货品的时候，因为有了必须走基地BIC这程，就可以杜绝这些情况的发生。这样那些靠作假、掉包等手段，用低价来冲击市场的商家就不能在抖音平台上生存。保护了我们合规竞争的良好商家。

三、既保护了消费者又保护了商家，这样平台也能长久的、良好的发展下去。

目前唯一的缺陷：因为需要走BIC流程，商家在售出货品以后。先要发货到BIC，然后再从BIC发货到买家手里。这样子发到BIC的时间加上BIC需要一到两天时间再发出，就会比平常商家发货到买家那边多出3天左右的时间。这会给平常非常在意发货时效的商家比较大的意见，也会让买家有感觉到收货时间长的问题。这就需要我们的卖家在直播卖货的时候处理好这点，相信买家朋友们也会理解的，因为这么做可以保真啊。

现场直播时的技巧和注意事项

1.时刻关注粉丝动态

有用户进来时，记得要打招呼。然后有人提问的时候记住要回复，当问题非常多的时候，可以适当忽视一些说话很多人的问题，多关注那些问题少的粉丝，让他们体验感更高，这样有助于粉丝群的壮大。

2.直播时的动作和表情要丰富

一个动作表情非常丰富的主播是非常能够带动整个直播过程中的气氛的，你去看看那些的主播，他们直播过程中一定是有声有色的，非常具有感染力。如果你在这个方面比较欠缺的话，平常可以多对着镜子练习练习。

3.直播时要控制自己的情绪

如果在直播过程中遇到喷子，不要太在意，继续稳住情绪直播，遇到尴尬的地方时可以开个玩笑一笑而过。同时，在直播的过程中多去赞美别人，夸奖别人，这样别人才更乐于为你刷礼物。

4.准时开播

要想有稳定的粉丝群体，那一定要准时直播，培养粉丝观看的习惯。

5.粉丝维护

直播时的粉丝通常是不稳定的，他可能来看你的直播了，或许明天就再也不来了，所以一定要做好粉丝的落地工作。可以引导他们进入微信群，公众号等平台，因为这些平台是更加方便和粉丝沟通交流的，而且我们可以在这些地方主动推送一些粉丝福利，红包，优惠券给客户，在实现粉丝维护的作用下，还起到了营销的作用，一箭双雕。