

# 绿叶仁和新零售App开发

产品名称	绿叶仁和新零售App开发
公司名称	一讯辽宁网推3部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区天河软件园A6栋08-12
联系电话	13825130039 13825130039

## 产品详情

绿叶仁和新零售App开发，绿叶仁和新零售小程序开发，NIU-0039-May，绿叶仁和新零售商城开发，绿叶仁和新零售模式开发，绿叶仁和新零售制度开发

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

开发绿叶仁和新零售功能详情

1.参与推广分润（组建团队，获得更高利润）：

直接销售分润30%（利润=销售价-成本价）。

一星会员：直接推广5个会员分润5%；

二星会员：直接培育5个一星会员分润10%；

三星会员：直接培育5个二星会员分润15%；

四星会员：直接培育5个三星会员分润20%；

五星会员：直接培育5个四星会员分润25%。

五星分红：五星会员可参与公司总利润5%的分红；

合伙人分红：合伙人可参与公司总利润3%的分红；

市场运营补贴：合伙人旗下团队总利润5%的提成。

2.动态加速；管理奖：

一星会员：直接推广5个会员总业绩1%的提成；

二星会员：直接培育5个一星会员总业绩2%的奖励；

三星会员：直接培育5个二星会员总业绩3%的奖励；

四星会员：直接培育5个三星会员总业绩4%的奖励；

五星会员：直接培育5个四星会员总业绩5%的奖励。

五星分红：五星会员可参与公司总业绩2%的分红；

合伙人分红：合伙人可参与公司总利润2%的分红；

市场运营补贴：合伙人旗下团队总利润2%的提成。

静态增值考核办法：

1.当拼团预购静态增值总额超过本人充值购买消费券总额50%以上时，系统即开始对团队业绩进行考核。当团队小部门业绩（去掉一个团队大部门业绩，其余所有小部门业绩之和称为小部门业绩）大于自己充值金额的3倍时，每期抢购金额为：自己充值总额的三分之一（上限为5000元）。

2.当团队小部门业绩小于自己充值金额的3倍时，每期抢购金额为：小部门业绩与自己充值金额3倍的百分比 $\times$ 自己充值总额的三分之一。计算公式为： $(\text{累计充值金额} \times 3) \times (\text{小部门业绩} / (\text{累计充值金额} \times 3))$ 。

3.团队小部门业绩为0或抢购比例不足10%时，系统保足：10%。

新零售或许才是奢侈品线上化的财富密码。线下和线上场景的无缝衔接，通过线下精准定位与展示，与顾客进行良性的互动，从而向线上导流。以高净值用户为基点向其他行业进行辐射，比如高端酒吧、会所等消费场景。