

抖音小店开通了不知道怎么运营

产品名称	抖音小店开通了不知道怎么运营
公司名称	杭州北抖星网络信息有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市西湖区西湖广告大厦3层
联系电话	13605817015 18857861392

产品详情

关于抖店运营，很多小伙伴们最苦恼的就是流量问题，店铺流量越大，曝光就越多，成交才会更多！

今天小编就来跟小伙伴们说一说抖音小店的四个流量来源/抖店运营核心四步

自然流量，精选联盟，精准关键词搜索，巨量千川

一.自然流量(猜你喜欢流量池)

打开抖音APP—我—抖音商城，这里的精选板块、我的订单、待收货、待评价等板块底部的猜你喜欢，都是自然流量的入口！入池猜你喜欢自然流量池的商品，都是平台免费为你推广的商品，是不用付给达人佣金的，用户点击成交后，你的订单利润高达50%以上！

我们要做的就是让我们的产品能够入池，依靠抖音官方的自然流量展示我们的产品，提高流量曝光率！

关于如何入池有以下几个小技巧：

- 1.选品时注意选极具性价比、热度高的产品
- 2.商品好评率达到90%以上
- 3.店铺体验分最好超过4.75分
- 4.店铺尽量不要有违规
- 5.商品主图美观，亮点突出，标题符合入池属性

二.精选联盟（达人带货）

作为新手，一般做自然流量都摸不准、不好起量，当你发现自然流量没有单或单不多时，就赶紧换个方法，直接去寻找达人，对接达人，让达人帮你出单，你付佣金。

在抖音销量排行榜TOP前50、前20、前10里面，找一些符合小店定位的爆款产品，选好产品后加价1.3-1.5倍，把产品上架到自己的店铺里，开设一定佣金，让达人帮我们卖货！

找达人主要有以下几个渠道：

- 1.去抖老板广场找
- 2.去星图广场找
- 3.去蝉妈妈数据网找达人加微信
- 4.去直播广场搜产品找正在直播的达人

三.精准关键词搜索

这个跟淘宝关键词产品搜索差不多，目前抖音刚开始推出搜索功能权重排序，现在是直播间>短视频>商品！抖店后期APP推出后，将会出现下一个蓝海，之前淘宝的搜索玩法，都可以在抖店重新再玩一遍，毕竟抖音的搜索团队来自于淘系。

四.巨量千川

分为：短视频图文带货，直播带货

后期抖店入驻商家多了，自然流量分布少了，它将会成为抖店正规流量主流！（类似于淘宝直通车）短视频带货投放要求低一些，投入没那么大，用巨量千川投放精准人群，以视频好物推荐形式将产品展现给有需要的人。

小伙伴们还有其他关于抖店运营或者抖店报白的问题可以直接滴滴北抖星