

# 团好货，团好货入驻，团好货团长

产品名称	团好货，团好货入驻，团好货团长
公司名称	连城县安顺百货商行
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	福建省龙岩市连城县莲峰镇莲冠大道5号企业服务中心大楼二楼201室A64456号
联系电话	15325472290

## 产品详情

2022年3月底，快团团推出的升级版团好货上线，团好货再次搅动私域电商行业，那么团好货适不适合大多数人做？项目对比快团团有什么优势？

### 1、快团团的发展现状

在疫情的强烈冲击下，上海这座有着2500万人口的大城市经济陷入瘫痪，线下实体经济遭受重创，物质消耗殆尽，供需矛盾突出，上海市民的每天日常就是在各大电商平台抢购物质，上海团长这个新型职业诞生。

“快团团”作为在疫情期间诞生的团购电商平台，迅速发展壮大成为庞然大物。平台的主要组成有品牌供应商、供货团长、帮卖团长、消费者等。

拼多多强大的营销基因植根于快团团身上，2021年快团团迅速发展裂变，通过微信群分享裂变，依托于一键帮卖的简单卖货模式，年营业额突破600亿，发展出帮卖团长200万，消费者1亿。

从快团团的商业模式来看，其主要是在抢占微商、社交电商和经销商分销商的市场份额。由供应商直接上架商品负责发货售后等问题，解放帮卖团长，帮卖团长只需要建立自己的私域流量，分享卖货就行。

以前各大平台都是以公域流量为主，现在是私域流量的时代。只要有属于自己的私域用户群体就可以在快团团卖货赚钱，快团团作为私域电商工具简化你的卖货流程。

但是到现在快团团的发展也遇到了瓶颈期，负面消息不断，主要归结于以下几点：

- 1、没有完善的全品类供应链，帮卖团长联系不到一手供货大团长资源。
- 2、没有邀请和层级绑定。有代理和下级的微商团队和其他品牌商担心入驻快团团后，代理商流失去帮卖

其他商品。

3、快团团商品质量良莠不齐，假货横行，售后慢服务差。与传统电商成熟的供应链和售后体系不同，快团团上的确存在很多问题。

这也不可避免地影响了顾客的购物体验，相比其他平台的七天无理由退货，送运费险。快团团相比的优势是在价格真的低，但这是牺牲顾客体验的前提下。

于是快团团升级版团好货上线

3月29日，团好货上线。简单来讲，它是集合了品牌供应商和快团团供货团长资源于一体的团购电商平台。跟快团团共用一个小程序，拥有所有快团团的优点，又帮助了帮卖团长筛选优质的货源，降低帮卖门槛，其注重于团品的质量和售后服务，致力于提升顾客体验，让帮卖团长放心卖货，轻松卖货。

原快团团资源过度集中于头部团长，帮卖门槛高，中间商二手商众多，帮卖团长拿不到优质低价货源。

现在不用找一堆大团长资源，团好货自带一手大团长商品和品牌商品库，具体优点如下：

1.对于“帮卖团长”，不需要去找供货团长找货源找爆品，所有供应商都是团好货官方层层筛选出来的，覆盖全品类。产品都是官方经过五个维度筛选出来的现成爆品，高转化，高佣金，一键帮卖即可，没有找货源筛选货源的烦恼。

2.对于大微商团队社群电商团队，可以带队入驻，有持续不断的爆品提供，并且邀请是有绑定关系的，不用担心团队流失，可以长期赚团队培育佣金。加入团好货卖货赚佣金，发展下级卖货赚培育佣金。

团好货就是专门为帮卖团长提供的官方商品库，筛选前500名大团长的优质货源，同时官方通过整合供应链会有更多的货源不断进入。对于新手帮卖团长来说，极大降低了帮卖门槛，对于没有卖货经验的也可以轻松上手。对于已经有稳定客源的人，尤其是社群团购社区团购的团长站长，微商团队、传统电商人士，超市老板、宝妈群体、淘客推广人群等，都是一个非常好的流量变现工具。

3、对于供应商来说，入驻团好货，可以获得首页公域流量池曝光，只要你的产品有优势就会有庞大的帮卖团长帮你扩大销售网络，轻轻松松获得上万的分销经销商团队。

团好货不断优化快团团的商业模式，让快团团向着正确的道路前行，量的积累必将引起质的飞跃。

4、团好货对帮卖团长设置了一定的帮卖门槛，完成新人试炼任务即可成为正式团长，帮卖所有商品库资源。

团好货入驻门槛：

七天内完成卖货20单，用户访问量300人。客观来讲，这个目标难度不小，需要有一定卖货经验的人才能完成，尤其是300人的访问量，福哥历险记团队提供协助服务，帮助新手团长完成试炼任务，同时提供培训资料，素材文案群，全程陪跑。

