

乐美直购制度开发

产品名称	乐美直购制度开发
公司名称	一讯辽宁网推3部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区天河软件园A6栋08-12
联系电话	13825130039 13825130039

产品详情

乐美直购制度开发，乐美直购商城开发，NIU-0039-May，乐美直购新零售软件开发，乐美直购平台开发，app.小程序公众号开发

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

一.如何购买

优惠顾客-180业绩，金卡-1000业绩，钻卡-3000业绩，黑钻卡19000业绩

二.如何升级

晋级经销商：任意直推2个订单不管是198，998，还是2994)

晋级经理：两种方式 总业绩3.8万 小市场业绩累计1.9万，或者直接19800元起步：直接送经理

晋级总监： 总业绩20万 小市场业绩累计10万 钻卡身份

晋级董事： 总业绩50万 小市场业绩累计20万 钻卡身份

晋级联创： 总业绩150万 小市场业绩累计75万 钻卡身份

三.如何赚钱

直推奖励：20%~35%（不管你是什么资格：推荐前两个订单：直推奖励都是：20%）

分享一个19836元，分享第二个19836元，分享一个998200元，分享第二个998200元，分享一个2994600元，分享第二个2994600元

当晋级为经销商以后:直推奖励变成：35%，推荐198赚 $180 \times 0.35 = 63$ 元，推荐998赚 $1000 \times 0.35 = 350$ 元

推荐2994赚 $3000 \times 0.35 = 1050$

经销商重消推荐奖：5%直推一代复购业绩额外5%只限5.29日之前注册的一批抢占先机的幸运儿

间推奖：15%因为成为经销商之后：直推35%

而每个人分享一单：第二单推荐奖励都是20%：所以间推奖= $(35\% - 20\%) = 15\%$

管理奖（5%~19%）经理：每单5%总监：每单10%董事：每单15%联创：每单19%领导奖：8%

198体验官：无

金卡拿1代，钻卡拿2代：一代：拿他收入的5%，第二代：拿他收入的3%

举例：我直推A:A当天收入1000，我拿50元，A直推B：B当天收入1000：我拿30元

复消管理奖报单产品按1000，3000PV值计算）不是报单产品的按实际支付金额计算。

经销商5%（直推复购一套699按1000业绩得50）

经理10%（直推复购一套699按1000业绩得100）

总监15%（直推复购一套699按1000业绩得150）

董事20%（直推复购一套699按1000业绩得200）

联创24%（直推复购一套699按1000业绩得240）

跟对方级别无关，跟自己的级别有关，（平级超越都有管理奖）

业绩分红:2%-10%

总监级别开始享受：0-8万2%8-20万3%20-40万4%40-70万5%70-100万6%100-130万7%

130-160万8%160-200万9%200万以上10%

合伙人分红：（公司当月新增总业绩2%）

一星合伙人40%：至少两个市场各培育一个联创

二星合伙人30%：至少两个市场各培育一个一星联创

三星合伙人20%：至少两个市场各培育一个二星联创

区域奖（区县级）:2%

5.29号之前达成董事级别

需订购仪器区代套餐

公司审核通过：开放区域

198的订单：3.6元/单

998的订单:20元/单

2994的订单：60元/单