

拼团模式新玩法，解析社交新零售拼商模式

产品名称	拼团模式新玩法，解析社交新零售拼商模式
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

财富始于欲望，始于野心。

微三云专注于系统研发，免费帮助企业转型到线上，目前开发了五大产品线云平台，代理商，云视商，超级APP，供应链，致力于帮助企业做的更好更大，打造强大的生态闭环，APP 小程序 H5 视频号 公众号 PC。 东莞市微三云大数据科技有限公司旗下品牌有“商二”“莞云”、“莞链”、“鸿云”“云前”、“微三云大数据”等，公司创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历10年深耕，从4个人发展到如今400多人，年软件系统销售额超过2个亿，服务企业30万多家，源码运营客户超过6万家。 创立于2013年，是高新技术企业、双软认证企业，专注于卖货系统的软件研发、实施培训、售后服务，多种产品营销矩阵，全面帮助企业经营移动社交电商和全渠道新零售，通过移动互联网的持续深化及服务场景的丰富延伸，提供商业模式、管理顾问、体系移植、加盟协同等一站式解决方案，提升企业运营效率和盈利能力，赋能中小企业，让生意更好做！ 微三云经历10年深耕，业务布局清晰、品牌实力凸显、管理体系完备，文化活力十足，团队动力强劲，员工超过350人，先后开设深圳、武汉、天津、上海、广州直营分公司，产品远销日本、韩国、白俄罗斯及马来西亚等地，行业解决方案遍布食品、农业、旅游、政务、美容、汽车、家政、教育等，渠道商覆盖华南、华中、华北、华东、西南、东北六大中华区，合作服务企业超过30万+。 科技驱动商业革新！未来，微三云将通过“集团化整合、国际化开拓、产业化发展、资本化运作”四化方针，打造微三云商业大生态体系，致力成为国内一流、国际知名的移动互联网应用系统提供商。现有系统支持功能如下(源码独立部署,支持二次开发及定制服务):1、云平台自由组合应用分销商城系统:千万订单级别进发防黑系统底层+上百功能应用模式自由组合+.上百种分销模式自由选择,热销模式包括:挂售寄售分销系统、拼商拼团抽奖系统、全民拼购系统、异业联盟抽奖裂变系统、三三滑落公排分红系统、分红榜卖货复购系统、女巫面具新微商系统、微商新零售代理商系统、线上线下智慧新零售系统、总部分店O2O多门店入驻系统、直播短视频系统、补贴模式裂变系统、社交电商会员制系统、免费送产品邮费奖励系统、广告变现APP、区/块/链数字积分系统2、社交App广告变现+多平台会员聚合生态系统：功能包括:启动图广告+信息流广告+资讯阅读+短视频+直播+社交聊天+多平台入驻+做任务领奖+看短视频领奖+看广告领奖+群聊发红包+点对点聊天视频语音发红包+原生安卓苹果双APP3、区/块/链数字通证积分企业内部上市数权生态运营系统：功能包括:数字积分恒量发行+注册奖励+发布广告+资讯阅读奖励+权益卡释放+会员等级交易提现手续费+游戏挖/矿+数字积分交易买卖+商城交易变现+夺宝游戏+竞拍游戏4、产品分销+商学院直播+知识付费企业生态运营系统：功能包括:直播+在线教学+短视频+ PPT+语音+电台+考试+作业本+知识付费+网

红打赏+企业商学院+会员分销+机构入驻+多SAAS服务5、S2S2F2B去中心化供应链 系统功能包括:功能包括多供应链入驻+多厂商入驻+多供应商入驻+供应链分销+-键上架产品+-件代发+ --键退货+多平台供货

欲望实际就是一种生活目标，一种人生理性。但要满足赚钱的欲望，商业模式不是一个静止的结构，而是一个可以被驱动而进化发展的“生命体”。随着时代和经济的发展，商业模式一直在不断变化，推陈出新，商业模式理论也需要不断修正和完善。

任何一个企业一个平台都需要一个好的模式，都需要迭代升级快的系统，传统的拼团玩法缺少对用户的吸引力，难以激发更多的用户参与，留存率低，有的模式存在风险较高，玩法复杂，同时也容易导致平台亏损，最后得不偿失。

分享一个企业正在用的模式，“拼商模式”参与即赚，不伤人脉的全新拼团营销模式，消费者通过参与平台的拼团活动，以最低价最划算的方式得到心仪的产品，还可以获得额外的参与奖励，提升用户的活跃度。实现双裂变。（zhiying_369）

比如：某款1000元的产品，设置100人团，3人中，97人不中。

产品本钱300元

中奖者：获得拼团中的心仪产品、分销奖励30元（直推、间推、区域奖励）、400积分。

不中：退回1000元参与活动本金，并且额外奖励3元，分销奖励2元，400积分。

平台收入：中奖者支付平台得到的产品钱1000元*3人=3000元

平台支出：中奖者：产品本钱300元*3=900元，分销奖励30*3=90元 支出990元

不中奖者：奖励97人*3元=291元，分销奖励97人*2元=194元 支出485元

平台纯利润：收入3000元-990元-485元=1715元 平台纯收入1715元。

否用巴升级条件自行设置，产品利润较大效果更佳，为了快速成团，需要设计合理的中奖人数和中奖概率，建议从推荐、团队以及区域奖励组合设计，最大化推动用户参与。

平台快速裂变用户、回笼资金、销售产品。

参与者中奖的人拿到折扣价更划算的产品，还可以用积分抵扣商城其它产品。还可以快速裂变团队，和乐而不为呢。即使是不中奖的人也可以得到一笔奖励资金。

对这个模式感兴趣的可以交流交流，更多电商方案找小编获取。