

美喜小程序复购商城软件开发（新零售平台）

产品名称	美喜小程序复购商城软件开发（新零售平台）
公司名称	广州存希科技有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区林和中路136号二层自编205单元484（仅限办公）
联系电话	18802076450

产品详情

美喜代理商新零售模式开发，美喜APP软件开发，美喜小程序商城软件开发。

美喜代理和美喜严选的代理机制。

上面讲了做营销策划方案的工作原则，还有一些零散的思维模式。现在我把这些思维模式的重点再盘点一遍，做一份营销策划方案之前，思考下面几点，你就会明白到底如何写一份活动策划与执行方案。

再强调一遍：你所做的营销策划方案或是活动方案的终目的只有一个，就是为你的公司的业务或产品带来有效流量和有效转化!这是你升职加薪的根本，而不是做一个花拳绣腿、看起来着几十页的文稿或是PPT而已，好吗?

美喜严选代理主要分为3个级别，分别为喜粉、官方店长、店长、黑钻店长

1、新用户入驻成为喜粉

2、成为官方店长有两种方式

1.购买直升品（4/6日正式上线后会统一开放

2.累计购买满298元，系统自动升级成为官方店长

为什么呢?当我们去分解这个目标的时候，发现根本就不知道从何下手阿，我们可以清楚的看到：要想达

到方案A的目标，我们是可以直接分解成微博日均引流3000个UV,Banner人日均引流3000个UV等等。

好，那我想要达到微博日均引流3000个UV我要做那些工作，列出个1.2.3.4.5.6，那这些工作平均需要每天分配多少UV呢?这些都是一步步的去分解出来，直到可以分解出你明天可以做什么，达到什么目标。这是一个非常有层级结构，非常清晰的一个目标，所有的结果都会指向完成达到1月31日达到网站日均UV(独立访客)1000个这个目标去工作去努力。这个就是一个目标分解的过程，也是一个没有问题的思维逻辑。

。