

浅谈抖音小店，如何运营抖音小店

产品名称	浅谈抖音小店，如何运营抖音小店
公司名称	杭州北抖星网络信息有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市西湖区西湖广告大厦3层
联系电话	13605817015 18857861392

产品详情

相对某宝、某多、某东的流量增长乏力，抖音小店可谓是流量独角兽了。不管是线上还是线下，做生意无非就是流量+产品+服务组合。抖音在2021年已经突破9.5亿的用户，每日活跃人数高达6亿。当前传统电商流量下滑，年中大促618也让各位卖家明显的感觉到传统电商的流量在不断降低，广告成本不断提高。但是抖音电商从去年到今年，一直保持高速增长。而且抖音小店一系列的政策和流量扶持，对于中小卖家和创业者来说简直就是宝藏之地。不重视就是傻子。0门槛、0粉丝，只要营业执照就能开通一个抖音小店。大量的卖家和创业者都在冲向抖音小店！

精选联盟玩法：精选联盟其实是目前大多数玩无货源抖音小店的主流玩法。设置一定比例的佣金，然后去联系优质的带货达人带货。出单快、订单量大、安全有保障，可持久玩下去。

自然搜索玩法：抖音现在已经放开了商品搜索的量。在任何一个入口，比如首页、我的订单、短视频、直播广场、抖音商城都有搜索入口。有了搜索入口，做好关键词匹配，然后再配合基础销量、主图、价格等做好精细化运营截流就可以了。

不论是选择精选联盟，或是自然搜索，对于抖音小店体验分要求都比较高，体验分高达人才会带货，体验分高自然流量才多。如果选择自己直播，就需要更高的达人带货口碑。想要提升抖音小店体验分的朋友们，滴滴【北抖星】