

驻马店网页制作步骤事项和全局观

产品名称	驻马店网页制作步骤事项和全局观
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	域名注册:免费 网站备案:免费 百度小程序:免费
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

驻马店网页制作-网站建设_网站制作_企业网站设计开发公司承接个人主体、公司企业、个体工商户、工业园区、文化研究会的网站域名ICP备案、百度小程序开发及网站涉及制作建设服务。

驻马店网页制作

网站建设之初就应该做的规划和步骤都有哪些？下面我们来详细了解一下

1:网页设计之初的定位

定位非常重要，这就需要在建设之初规划好，对以后网站非常有利。

定位的准确与否，虽然不能决定一定通过，但如果定位不准或相差太远,那么客户肯定不同意，定位决定了你出的稿的品位，试想一下，一个年产值100W和一个年产值1E的企业,定位能一样么?同样的，将这两个企业正确的定位交换一下，同样都过不了.年产值100W的，一般情况下思想都没有达到那个高度，这是由企业的规模大小来决定的，而年产值1E的企业,你给他100W的那个高度，他自然也看不上眼，在交流的时候,准确把握住客户的喜好，仔细观察客户企业/办公室的装修及装饰，注意一下他的言行举止.，做到这一点.即使在与客户语言的交流上你得不到准确的定位，也可以从侧面分析出来，尤其是那些不懂得表达的客户，更要注意这些侧面的东西，所以非常好的了解和沟通是非常重要的。

还有需要向客户要企业宣传页及和公司宣传相关的电子文件，通过这些就可以很准确的把握住网站的定位了。

2:客户给的参考网站

萝卜白菜可有所爱，在你眼里好的网站，客户不一定觉的好，所以他给的参考网站，是可以看出他喜欢的类型和风格的，那我们就投其所好，进行设计工作。

3:与客户的沟通

这个词天天都会看到,但你有没有想过这个词具体表达什么意思呢?

在我看来,无非是理解和表达.中间穿插着分析而已.理解了客户的意思,分析利弊,分析轻重,分析合理性.然后再根据自己的专-业知识做个筛选.。表达出来.注意,客户并非专-业人员,所以,你必须用他们的语言来表达自己的设计思路.

不懂得表达的设计师,不能算是优-秀的设计师.同样,不懂得坚持原则的设计师.也不是好的设计师.要理解的是客户并非专-业人士,他们仅仅是在讨论或批评你的作品而不是你的人品,在沟通的过程中守好你的底线,一句老话,生意不成仁义在.千万不能动怒,哪怕对方爆了粗口,因为,客户比你更关心你的作品.

在出稿提交给客户的时候,有一点非常重要,也是大部分人没有做的.就是设计说明,一般我是两种方案,因为文字类的不如语言来的直接迅速,所以我会打个电话给客户,简单介绍一下,如果客户有空,而且愿意的话,我会挑个时间直接登门,如果客户没时间,我会奉上我的设计说明.专-业的态度,决定客户对你的尊重程度,而你的名气,大部分的作用是价格的高低.

在制作进行到80%的时候,或者提交初步完稿的时候,你要将你为客户设计的功能或图片夸张150%给客户知道.因为这个时候再博得进一步的好感,客户会更爽快的跟你结帐.然后迅速到位的解决客户要求增加的内容,顺带问问是否将访问设置成多少多少次.是否增加一些其他的提示信息。

4:设计后的修改和否定

如果设计的内容，客户觉得那里不妥，要进行修复工作，完善网页，如果是完全否定了，那就是之沟通定位方面的问题了。

不管怎么样去设计网站，都要具备扎实的设计功底，认真学习的态度，认真负责,健康热情的态度.会让你在工作和生活中获益菲浅.