

碰碰贴有什么功能，碰碰贴对商家有那些好处

产品名称	碰碰贴有什么功能，碰碰贴对商家有那些好处
公司名称	正诺（广州）信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区东英科技园
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

有一款这样的黑科技产品，全新的连接方式，客人只需轻轻一按便可登录WiFi网络，从此取代密码、扫码等方式连接WiFi。NFC一碰及连的碰碰贴，以下为你解读！

碰碰贴打造的一款取代传统WiFi链接，碰一碰即可链接wifi的NFC功能手机项目。历经两个月的技术研发，三个月的市场开发和市场验证，已研发新一代的碰碰贴。碰碰贴将打造成为当地大的广告线上展示渠道。

碰碰贴是什么原理？

WiFi作为各行各业中的基础设施，饭店、酒店、书店等。以往入住酒店，需要WiFi必须要通过前台询问密码再输入完成连接过程。

使用碰碰贴，手机自带NFC功能，只需用手机碰一碰，即可连上WiFi。没有NFC功可通过手机扫码，整个过程只花费两三秒钟。

如此方便快捷、新奇有趣、用户体验感较好的方式，颠覆传统WiFi连接的方式，可迅速得到各行业的青睐。而腾润碰碰贴利用这个商机突破口，目前项目是全国首创，迅速占领流量市场，开辟先河。

作为流量为王的时代，流量很重要。通过碰碰贴覆盖当地市场，这仅仅是引流的开始。为打造平台流量基础，所有已覆盖碰碰贴的场景下，而这些场景就是我们腾润平台的流量、粉丝基础，而且还是当地有效的广告线上展示渠道。

通过连接WiFi的过程中，通过植入对接好的广告商广告，通过广告流量实现变现。广告得到曝光，即可有收益。这就是碰碰贴原理逻辑。

碰碰贴有什么功能呢？

1、代替传统方式连接wifi功能。碰碰贴贴在酒店房间、餐厅的桌上等WiFi刚需场景中，通过带有nfc功能

的手机直接碰一碰，即可连上wifi。比传统的咨询密码再填写wifi密码的操作更方便快捷，大大提升了消费者的体验感，制造了话题性。

2、可领取商家优惠券体验功能。商家通过设置本次使用，或下一次使用的优惠券作为引流。消费者碰一碰连接wifi的过程当中可以领取该店的优惠券。可提高商家产品的复购率和消费金额，有助于商家营业额的提升。

3、商家可进行广告推广。可通过后台设置开业优惠券作为宣传推广引流，取代传统新店开业发传单，效率低，人工成本高的问题。用户连接wifi后可见看到广告界面，此时商家的广告获得用户的感兴趣即会领取，按实际效果付费。以此来提升店铺的宣传效果，引流效果，助力店铺业绩的提升。

平台是如何赚钱的？

碰碰贴覆盖当地市场（称为平台场景），这些场景就是我们平台的流量、粉丝基础。已占领流量市场份额的平台，通过流量来变现。消费者往往通过手机碰一碰连接WiFi时，会出现相应的界面，也就是我们常说的（广告页面）。如果消费者感兴趣点击查看广告、或领取优惠券等操作，那么就产生一次曝光量。

碰碰贴拥有的当地市场流量为基础，利用需要曝光量的广告商，平台可接本地需要曝光量的广告，例如房地产、汽车、相亲、招工、新店开业等这种宣传性的广告。也可以接各行业商家的优惠券广告进行推广，平台按照实际效果来付费，有人领取了扣钱，没人领取的不扣钱。效果非常的好，用户，获客成本还低，让商家在有限的推广预算内大幅减少不必要的广告资源浪费。所以商家更愿意在我们的平台上进行推广。

曝光量广告，1000块钱起充，一毛钱/次。商家优惠券广告，500块钱起充，五毛钱/次，这就是我们平台的主要收入来源。

那么这件事情该怎么去做呢？

1：通过卖碰碰贴卡片方式。卖出一张有十来块钱的收益，按地推销售人员当天跑一百张，当天一千不成问题。以酒店为例，一百间房间即可。因为产品具有功能性，项目目前是全国首创，可有效的占领流量份额市场。

2.通过免费覆盖碰碰贴方式。在当地的酒店、KTV、台球厅、足疗店等使用WIFI的场景当中，以快速度把碰碰贴铺张下去，只要覆盖的越多，后台属于你的流量曝光量就越多。有了流量做基础，就可接到的广告商的广告，收益就会越来越多。

免费为商家覆盖，垫资太多怎么办？

销售人员前期想快速铺张当地市场，免费为商家覆盖方法固然不错。但碰碰贴始终是有成本的，这样也会大大增加销售人员的压力。但可进行了一个角色的转变。宣传碰碰贴卡片的同时，讲述碰碰贴的优势与对商家的好处，可试充值五百块钱，就可进行广告宣传，平台按照实际效果来付费。商家更愿意把钱充到自己的后台，会比花钱买卡片更加会容易接受。

通过这种方式，前期不需要垫资太多，而你在市场推广过程当中，卡片的成本早已收回来了。并且有一定盈利，后期你铺一定曝光量之后，会接曝光量的广告。

对商家有哪些好处？

- 1.代替传统方式链接wifi功能，提高用户到店的体验感强，方便快捷。
- 2.利用连接wifi所打开广告界面，可进行展示商家店面宣传视频、特色菜等，让顾客看到的店里宣传的展示，有助于商家营业额的提升。
- 3.通过用户碰一碰碰碰贴，展示优惠券体验功能。商家设置相应优惠券、代金券、为客户到店提供的一个单消，包括二次到店和多次到店的一个几率。
- 4.具有抖音爆视频延伸功能，通过贴连着的WiFi的页面，当消费者打开抖音、快手或者淘宝的时，可优先看到商家想展示消费者看到的视频。
- 5.拥有粘性，商家通过充值广告费，别处的店家覆盖碰碰贴的情况下，同样可看到自己的的广告宣传展示功能。

总结下来讲，对于碰碰贴这个项目，其实就像电梯广告一样。前期，平台需要把当地市场铺满碰碰贴作为平台流量基础打数据引流。后期就可通过碰碰贴作为接广告的一个工具。

碰碰贴项目拥有一个极大的优势，跟普通产品一锤子买卖极不相同。前期只需要把当地市场铺满碰碰贴项目，只要我们跟商家去定期维护好。只要就碰碰贴一直在，那就可以一直接收广告商的广告进行盈利，从中产生持续的收益，这就是碰碰贴。