

抖音粉丝多少可以直播带货？抖音怎么维护粉丝

产品名称	抖音粉丝多少可以直播带货？抖音怎么维护粉丝
公司名称	海口秀英区凯汇莱商务咨询部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	海南省海口市琼山区府城街道办文庄路79号铺面
联系电话	13189489221 13189489221

产品详情

在抖音上有很多视频达人的粉丝量很高，所以他们开始了变现的操作，常见的变现方式有开通小黄车卖东西，还有去直播带货，另外还可以在视频中植入广告获利等等，那么抖音粉丝多少可以直播带货？抖音怎么维护粉丝？下面脚本之家小编就和大家说说这方面的内容。

抖音粉丝多少可以直播带货？

抖音达到1万的粉丝就可以直播带货，因为抖音在不同阶段对于开直播粉丝数量的要求也是不同的，最初的时候开直播需要10万粉丝，只不过现在这个标准已经降低，目前是达到1万粉丝即可开通直播功能，同时在达到1万粉丝后申请购物车权限可开通购物车功能。

抖音怎么维护粉丝？

1.找准抖音视频内容定位

在视频内容上选择一个固定的视频模式以及视频内容方向。因为我们面向的是各种兴趣爱好的抖音用户，将自身作品某一发展方向作为视频背后坚定而有力的支撑，这样喜欢并且感兴趣我们制作的视频的抖音用户自然就会关注我们运行的账号。

2.良好的设备

例如我们需要录像或者本人出镜的抖音视频，基本设备安排好，如摄像机、三脚架、打光板、补光灯等

等，当然这部分硬件设备根据博主本人预算进行购买。如果视频内容以剪辑、图文等为主的博主则可以将预算更多用于后期硬件上。

3.建立与粉丝间的信任

通过回复评论来拉近与粉丝的距离，这无疑是性价比很高的吸引粉丝的方法，回复评论内容也有利于给大家留下平易近人的形象。市场从未停止过变化，但人通过沟通来增进感情的方式却是不变的，抖音博主不妨来试一下回复评论这一方法。

4.了解抖音基本操作信息

抖音根据特定的模式对作品行分析，从而进入到不同人的推荐浏览页面中，抖音这边根据博主视频的热度等各方面表现会再进行推送，这样会有更多的抖音用户浏览到这个作品，进而带来更多粉丝以及老粉的持续的关注。在视频中添加引发浏览用户的讨论，必然会引起抖音用户的评论区讨论，这亦是影响抖音内部数据的一重要因素。

总结

抖音对于直播的权限开通的要求很低，但是开通直播了不代表你就能带货，还需要开通小黄车功能，所以总的来说，只要你的粉丝数量达到1千以上，且发布了不少于十个视频，那么就可以直播带货了。