

碰碰贴系统开发

产品名称	碰碰贴系统开发
公司名称	正诺（广州）信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区东英科技园
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

碰碰贴小程序开发，碰碰贴系统开发，需要了解碰碰贴详情费用工期模式制度功能等可咨询。从事各类软件开发，团队为您量身定制解决方案，价格合理，用心服务。

基础功能：通过手机碰一碰或者扫码，不需要输密码即可自动连接wifi，避免了问店员要密码或者输错而浪费时间。每张桌子或者房间都贴一张，体验感大大提升，比较新奇有趣，用户体验感比较好。

一、碰碰贴四个功能

一个：一键连接无线

显示商家详细地理位置和电话，头像昵称。

第二个：同城商家广告位

这里一次展示曝光按一毛钱收费

大家记住一句话：广告行业是一个暴利行业，不光是过去，现在还是未来。就比如电梯广告基本上想在上边投放一个一星期以上的广告，都是至少按六位数起步，想做一个电梯广告的代理基本上都得七位数以上，因为通过广告可以为百业赋能，如果有这样一个机会，让你跟他一样能够做广告这一块的生意，瓜分他一杯羹你觉得怎么样。

你去到酒店去到，Ktv是不是需要需要连接无线，即便你不领取也没关系，如果你去到一个烧烤店，打开小程序可以领取50块钱优惠券，你领不领？你打开小程序连接无线，领取优惠券，核销优惠券，是不是这样相当于一个人就有了两三次的曝光量了。有了曝光量，有了数据，我们是不是就可以找同城当地的房地产，或者是同城卖车，同城招聘，同城相亲，同城美容院，新店开业，或者推广他想推广他店铺优惠券的行业，等等这些做同城业务的商家来我们平台来投放广告了，就像抖音的团购一样，这样我们就形成了一个新型的同城流量广告平台t。

广告位这一块具体如何盈利呢，基本上后台数据显示一张碰碰贴，贴到实体商家桌子上以后，会有五次曝光左右，你铺出去一千张的时候每天有5000次同城曝光左右，铺出去三千到五千张的时候基本上会有1万到3万左右的曝光，而且还都是你们同城当地方圆3到5公里或10到30公里的同城消费用户的流量。一次曝光现在是一毛钱一次，按1毛钱一万次就是1000元，三万次就是3000元。这是同城广告位这个板块的收益。在这个营销为王的时代，流量显得格外重要。手握巨大同城流量你觉得缺广告主花钱吗？

碰碰贴平台让你成为不用做自媒体，同样还手握巨大同城流量的超级个体户！！！！

第三个：商家宣传视频

这一块呢是免费送给商家的，可以让商家来免费的上传自己门店的宣传视频，比如我们店的特色，或者买点或者我们近搞得活动，这个都是打开小程序自动播放的，这一块可以商家自己上传也可以代理商在后台给商家录制一个人多，环境好，或者是整体一个视频，代理商后台和商家后台都可以自己随时更换新视频。如果不知道上传可以让商家参考同行抖音或者美团上，上传的视频，这一块商家比我们清楚。通过这个可以让每一个来商家消费的顾客都可以清楚的了解到商家的核心卖点，或者是近搞的活动。

第四个：同城商家优惠券

这一块呢就通过碰碰贴这个小小的卡片依托于小程序，把整个城市的商家都联合起来，形成一个本地的优惠券分发平台或者，互联网的广告平台。

你需要做的事呢就是把卡贴铺在那些Wi-Fi的刚需场景中，另外呢找那些想打广告的，想推广广告的，来我们平台上，我们在中间做好这样一个平台，我们可以长期收益，就像电梯广告，户外广告一样，它属于一种广告行业新型的一种互联网形式，

我们有了这些曝光量我们可以找，同城的一些做同城服务或销售的行业来在我们平台上投放轮播图广告，比如房地产，相亲，卖车，游乐园，新店开业之类的。同样同城的一些中小商家，火锅店，美容美发等等他们想推广自己店铺的优惠券，也可

以在我平台上推广。

举几个实际应用场景中的例子

就比如你在烧烤店喝完酒大概率回去旁边的足疗店去按个摩，这时候你在烧烤店的桌子一碰这个连上无线，下面有一个原价399现价199的全身按摩。你说你会不会领取，或者是你一下午坐在奶茶店或咖啡店，大概率是因为你休息，很无聊，不知道是该干嘛，假如这时候下面出现一个剧本杀店铺的优惠券呢，而且还显示就在旁边300米，这是不是就创造消费环境，本来可能你没想到有这样的一个地方，你看到了就很有可能领取这个卷去消费。OK，只要你领了一张优惠券

碰碰贴后台数据显示基本上每5到10个用户打开会有一个用户领取优惠券，基本上你铺出去两三千张的时候每天有个一万次曝光的时候每天都会有1万（曝光量） 10 （十分之1领取）=1000元收益（用户领取一张优惠券按一块一张扣）

碰碰贴收益明细

一种：卖卡贴挣差价

有一碰连接无线这个功能的基本上市场价在19.9到29.9之间可以对比小米碰碰贴

我们可以以10到15元的价格卖给商家小一点的商家店里可能就用七八张，一张十块钱，一家也才七八十块钱，几十块钱商家买一个比较新奇又有趣，还可用来脱客引流的产品，商家还是很乐意掏的，成交个十多家，也是八百一千的收益。同样还可以送卡贴让他充值三百五百的广告费来盈利。如果觉得自己销售能力差，是在不敢去推广也可以，也有方法就是第二种免费送也能挣钱，挣后期的广告收益。

第二种：免费送卡贴挣广告收益

免费铺出去两三千张的时候，就可以去接一些同城的广告，每天一万次曝光=广告位收益1000元+优惠券收益1000元=每天稳定2000元收益，即便砍一半的情况下每天也有1000块钱收益。

平台是如何赚钱的？

碰碰贴覆盖当地市场（称为平台场景），这些场景就是我们平台的流量、粉丝基础。已占领流量市场份额的平台，通过流量来变现。消费者往往通过手机碰一碰连接WiFi时，会出现相应的界面，也就是我们常说的（广告页面）。如果消费者感兴趣点击查看广告、或领取优惠券等操作，那么就产生一次曝光量。

碰碰贴拥有的当地市场流量为基础，利用需要曝光量的广告商，平台可接本地需要曝光量的广告，例如房地产、汽车、相亲、招工、新店开业等这种宣传性的广告。也可以接各行业商家的优惠券广告进行推广，平台按照实际效果来付费，有人领取了扣钱，没人领取的不扣钱。效果非常的好，用户，获客成本还低，让商家在有限的推广预算内大幅减少不必要的广告资源浪费。所以商家更愿意在我们的平台上进行推广。

曝光量广告，1000块钱起充，一毛钱/次。商家优惠券广告，500块钱起充，五毛钱/次，这就是我们平台的主要收入来源。