

## 唯聚时袋小程序（换包模式）

产品名称	唯聚时袋小程序（换包模式）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

唯聚时袋小程序开发找【黄海】唯聚时袋系统开发，唯聚时袋模式系统开发，唯聚时袋软件唯聚时袋开发，唯聚时袋唯聚时袋开发，唯聚时袋app开发

作为互联网人的思维，是要考虑受众群体，第二是要考虑这个产品的延展能力。纯粹的互联网，或者纯粹的线下，会越来越不适当当前的发展。并不是说纯线上的产品没有价值，而是说当出现新的机会的时候它往往可能是融合的。过去的几年，凡是独立成为巨头，没有被所谓的BAT巨头直接干死的公司都具备自身的延展性。它可以不断地延伸，不会把自己标签成为一个产品，所谓的标签往往其实是一种融资需求，或者说早的核心用户的定位。

唯聚时袋系统介绍：

VIP：购买1个包包（365蚊）

分享利润80

唯聚时袋系统权益：

- 1、复购一个包285蚊
- 2、分享10位vip自动晋升团长

### 3、vip享受一年12次置换啊新款包包权益

团长：购买10个包包（2990蚊）

唯聚时袋小程序系统：分享利润100，团长500

1、复购一个包254蚊

2、分享5位团长自动晋升店长

3、以VIP为单位：新增一位vip赚20差价

店长：购买100个包包（29900蚊）

分享利润120，团长700，店长6000

1、复购一个包234蚊

2、分享5位店长自动晋升总经销商

3、以VIP为单位：新增一位vip赚40差价，团长200差价

4、享受月度团队销售额的分比3-10%

做互联网一定要做大的平台，这个思路不管站在什么时候都是对的。唯一的区别就是，以前能做成一个巨大的平台，现在可能做成一个小的平台但是它拥有的价值更高。在小的细分里面，做到一个足够大的平台是非常有价值的。现在很多人做小的娱乐社区或者小产品，只有很小一部分人喜欢，当这部分用户很快到达天花板之后，又不具备足够大的商业价值，延展性就会遇到一个瓶颈。