

# 抖音直播带货需要营业执照吗？如何带货？

产品名称	抖音直播带货需要营业执照吗？如何带货？
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

## 产品详情

相信现在大家都会给你刷一刷抖音短视频，尤其是很多的小伙伴们在抖音，一旦有了流量和粉丝之后，大家都会选择开直播去带货，因为这样变现很快，抖音直播带货需要营业执照吗？

### 一、抖音直播带货需要营业执照吗？

抖音带货模式实际上不需要营业执照的，这个带货模式相对而言门槛比较低，需要开通橱窗功能即可，实名认证以及在抖音上发布10个视频，最好是高原创、高质量的视频内容，这样便于通过审核，一般来说需要一周以上的时间才可以完成这个资格审核。

### 二、如何在抖音带货？

1、商品橱窗。抖音带货的第一步是需要先开通抖音橱窗功能。开通这项功能后，就可以将淘宝或京东等电商平台，设置了淘客推广权限的商品添加到橱窗中，用户便能通过我们的个人主页，点击进入橱窗，看到上架的推广商品了。

2、抖音购物车功能。相比上面的商品橱窗，购物车功能的好处在于可以在发布视频时，添加所要推荐的商品；用户观看视频时，无须进入个人主页，可直接点击购物车按钮，跳转进入对应的界面，下单购买商品。

3、抖音直播带货，直播分享商品，无论是抖音直播，还是快手、淘宝等其他平台的直播，都是众多网红们首的带货形式。但是直播带货的门槛相对会更高一些，更加适合有一定粉丝量的达人来做，至于普通人，还是用前面两种形式带货变现，要更靠谱一些。直播功能不支持用户主动解锁，需解锁前面两个功能，且粉丝数大于3000，系统会自动解锁直播功能。

4、抖音小店，抖音小店与前面三个变现形式的不同之处在于：抖音小店相当于自己开店，卖自己的产品；而前者是卖别人的产品，赚取推广佣金。同时产品上架到抖音小店后，也可以设置佣金，让其他人用橱窗和购物车的形式帮你推广。提供个体和公司两种申请方式，个体申请只需个人身份证和营业执照即可。

。

抖音直播带货的话是不需要营业执照的，抖音带货的方法还是比较多的，可以根据自己的能力来选择，现在比较火的就是直播带货了，但是对于主播的要求是比较高的，合适的主播才能把商品销售出去。

推荐阅读：

抖音直播带货真的赚钱吗？赚的多吗？

抖音直播带货需要什么条件？如何开通？

抖音直播带货货源从哪里来？如何带货？

相关标签： 抖音直播带货 抖音直播带货需要营业执照吗 抖音如何直播带货