

电销机器人理顺自己的思路

产品名称	电销机器人理顺自己的思路
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

电销技巧有哪些，新人做电话销售的技巧对于大多数企业来说，电话营销已经逐渐成为企业营销的重要方式之一。与其他销售方式相比，电话销售有更

明显的优势:节约企业资源，不浪费金钱、时间和精力。电销技巧有哪些，新人做电话销售的技巧掌握电话营销技巧已成为越来越多企业营销人员的紧迫任务。那么

，电话销售技巧有哪些？1.拨打电话前要理顺自己的思路；对企业自身的产品一定有充分的了解。所谓充分的了解，就是包括对产品的基本性能，独特之处，与同类

产品的先进之处，都必须了如指掌。2.得体的称呼可以提高作为电话销售人员的你的品位和素质。一般对男性尊称“先生”，对女性尊称“小姐”或“女士”。3.电

话销售人员在开始电话沟通之后，要学会做电话记录。对一个电话销售人员来说，记录详细的通话内容，是一个非常良好的习惯。如果没有对电话作好记录，以后根

本没办法对这些已经打过电话的客户进行第二次的跟进。4.让对方听完以后可以马上记得住你，这样以后你第二次跟进时，就会节省很多的时间成本。在自报家门后

，就可以快速地进入交谈的主题了。时间对电话销售人员来说很宝贵，同样，对客户来说也很宝贵。5.要学会要掌握主动权，运用情景营销，逐步将客户带入到你的

销售气氛中。不要让对方觉得这是“骚扰电话”。但同时也要注意真实，不要让客户觉得你在运用电话营销技巧。通话时间不宜过短，同样也不宜过长。6.不失时机

地与跟预约下次给他电话或上门拜访的时间。