

菩禾堂新零售代理商城系统开发

产品名称	菩禾堂新零售代理商城系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

菩禾堂新零售分销系统开发、菩禾堂新零售商城开发、菩禾堂新零售分销分红模式开发、菩禾堂新零售代理系统开发、菩禾堂新零售分销软件开发

聚流量的环节的第三个动作，裂变。

它是一件非常值得做的事儿，能有效的降低你的单粉丝获取成本

裂变本质是把买流量的钱，给到价值敏感的用户。当下，裂变的玩法和形式，比较标准化了，对于大部分品牌来说，主要是思考怎么做，选品对了，就能

这里我们列出了选品的3个原则，业务相关，吸引你的目标用户，便于留存，然后是高价值和低成本，前者确保大家有裂变动力，后者确保你的裂变可持续。

一、菩禾堂新零售奖金制度开发

菩禾堂针对其旗下的红花艾草套将代理分为店主、星级店主、黄金店主、白金店主、钻石店主以及区代、市代和省代共八个级别，各级店主的门槛分别为199元、995元、5000元、10000元

20000元，区代市代和省代的门槛分别为10000元30000元50000元。

一、店主:购买199元菩禾堂产品即可成为店主。直推一级享受25%分享佣金，即49.75元/瓶直推二级享受8

%分享佣金，即15.92元/瓶。

一、星级店主:直推5个店主或直接买够5个店主即可升级为星级店主。直推一级享受25%分享佣金，即49.75元/瓶;直推二级享受8%分享佣金，即15.92元/瓶;超二级以外所有店主有3%的团队奖，即5.97元/瓶。

队奖，即5.97元/瓶。

三、黄金店主:团队有5个星级店主以及8000元的业绩即可升级为黄金店主。直推一级享受25%分享佣金，即49.75元/瓶;直推二级享受8%分享佣金，即15.92元/瓶;超二级以外所有店主有

8%的团队奖，即15.92元/瓶。

四、白金店主:团队有5个黄金店主(其中2个直推)以及58000元的团队业绩即可升级为白金店主。直推一级享受25%分享佣金，即49.75元/瓶;直推二级享受8%分享佣金，即15.92元/瓶;

超二级以外所有店主有13%的团队奖，即25.87元/瓶;还有直推一级平级奖2%，即3.98元/瓶。

五、钻石店主:团队有5个白金店主(其中2个直推)以及280000元的团队业绩即可升级为钻石店主。直推一级享受25%分享佣金，即49.75元/瓶;直推二级享受8%分享佣金，即15.92元/瓶

超二级以外所有店主有18%的团队奖，即35.82元/瓶;还有直推一级平级奖2%，即3.98元/瓶。

除此之外，区代、市代、省代的分享佣金分别为3%、2%、2%。

1.朋友圈提升互动发展趋势:如今，微分销系统实现朋友圈的互动，朋友圈刷屏特别突出，因此对微商信息的质量要求是很高的，必须要对产品信息精雕细琢，确保产品信息具有粉丝的个性化

需求，否则信息在朋友圈相互传递，会因造成不良影响，导致不可想象的效果。

所以朋友圈相互交流沟通很重要，营造和谐朋友圈氛围也是极其重要的事情。

2.群的发展是微分销运营的趋势:如今，微分销系统非常重视微社群的发展，通过群里粉丝互动交流，就能够建立信任感在信任感驱动下，就能够提升产品销售量。

3.能够扩展的营销平台:微分销系统更多的活用于生产企业，生产企业选择分销平台运营的方式，一定要和微社群进行配合，这样就能够拥有更多的发展空间，从而就能够为企业提升粉丝的支持率。