

# 引流招商裂变模式系统开发

产品名称	引流招商裂变模式系统开发
公司名称	广州量子云力有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区毓南路19号C区 K505
联系电话	158****6626 158****6626

## 产品详情

引流招商裂变模式系统开发，【咨询找张泽】引流招商裂变模式App开发，引流招商裂变模式小程序开发，引流招商裂变软件开发，引流招商裂变营销模式，引流招商裂变商城开发

操盘手首先要积累招商所需的产品力、品牌力、模型力，即做好供应链、顶层模式、数据套件的基础准备，然后按照招聘期、卡位期、引流期、裂变期四个阶段制定针对性的招聘计划。每个阶段的招聘画像不同，所以在目标人数、门槛条件、权益、福利方案等方面的策略也不同。

### 开发引流招商裂变模式功能详情

- 1、转发裂变模式；
- 2、邀请实现裂变模式；
- 3、拼团实现裂变模式；
- 4、实现裂变模式；

### 招商裂变新模式:

该种裂变模式的关键就在于利益的划分,可以有多级,常见的就是一级、二级。

例如商家创建二级实现裂变,那么此时商家所分配的奖金制度只给到二级,如此便于管理商,利益划分更清晰。

### 1、裂变式快速传播:

以微信社交为基础,利用一定的利益奖励(拼团、优惠券等)加速产品和商城的传播,从而获得用户基础,即粉丝。

### 2、佣金返还模式:

在裂变传播的过程当中,每个传播的个体都有对应的收益,这将使平台迅速聚拢大批代理商、合伙人,给他们一定的佣金,从而实现销售裂变。推广的产品多,对应的佣金也多。

在前期,可以适当安排明星站台、大咖信任背书、线上自媒体推广,等品牌推广活动,扩大宣传和辐射范围。

然后采用线上招商课、线下沙龙、社群招商、直播招商等方式吸引投资,营造紧迫感,再利用限时激励政策,加速意向代理人的参与欲望。后,在完成招聘目标后,将开始内部培训,不断加强内部团队的性和凝聚力。

值得提醒的是,在卡交易期间遇到的代理人可能不全是代理人,但可能更适合或愿意做中低层代理人。导致这种情况的原因有很多,比如担心风险、被限制在门槛等。交易者不能因为时机不对就放弃这些资源,可以列入下一个招聘名单。