

拼多多无货源店群，为何加价后还能出单，新手软件采集

产品名称	拼多多无货源店群，为何加价后还能出单，新手软件采集
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

产品详情

什么是拼多多无货源店群呢？

简而言之就是在拼多多开多个店但没有货源，在每家店铺上传几十上百、甚至上千的商品。而关于拼多多的优势这里就不再做过多的描述，大家应该都比较清楚了。

那么有人问了，做无货源店群难道不靠软件就能行吗？答案是，不行！

有人继续问，那靠软件不行，不靠软件也不行，到底该怎么办呢？

对于这个问题，小编的答案是，软件+运营技术，就能行！

电商运营，就是你对这家店铺的计划、组织、实施和控制的一个过程。

在通俗一点到无货源店群里来说就是，你需要采集选品，筛选货源，优化数据，定量上货，售前售后，以及拍单发货这一些列的运营过程。

如果这些你都不清楚，你觉得你手里握着一款软件，你就能月入过万？

- 1.采集选品，你需要选择蓝海类目，市场竞争力度小，有需求的且有利润空间的“小众”商品。
- 2.筛选货源，你需要对产品属性，主图详情页进行进行优化，并去掉对我们有影响的敏感词语。
- 3.优化数据，你需要去提高曝光率，提高访客，提高转化率，因为做电商不是说我们上了产品，坐等卖货就行了。
- 4.定量上货，你需要每天每家店铺上300~500+的优质货源，而不是说广撒网，一天恨不得上个几万的货

源，出单是一单，相信小编，这样的店铺绝对不长久。

5.售前售后，你需要准备好一份客服话术，应对前来咨询的消费者，一个优秀的客服，是可以决定一家店铺的发展下限的。

软件固然重要，但它也是用来提高我们效率的一个辅助工具罢了，你要想做成一份事业，就不能只是依赖于一些自动化的事情，而是要靠自己的双手和脑袋，毕竟付出才会有收获，这个是永恒不变的真理。

这里要说的就是：辅助软件当然要用，但是要合理有效的利用。

一：首先，我们选择一款上货软件。

现在的软件，一般市面上的都挺好用的，包括拼多多官方也有上货助手

至于上货软件哪一款好，今天小编就给大家分享几款软件：

1，青鱼采集软件，可以采集top100W 20W或蓝海词和淘宝，拼多多等一些平台采集，还可以爆款采集，还有数据过滤，标题违规词过滤，品牌商品过滤，重复商品过滤等降低违规风险

2，鲸鱼软件，他那也可以爆款采集，同行采集，同行分析，转链一体上货，突破加价等一些功能

二：对于商品标题关键词的选择

标题必须包含顾客所搜索的某个“关键词”，并出现在“搜索结果页面”（被顾客看见），这叫曝光。如果你的店铺权重较低，即便产品包含“关键词”，也很难被顾客看见；所以这个阶段店铺的单品，应从两个角度去思考：选择竞争相对小的环境（PC端）、选择产品匹配性高的精准长尾词。

商品上架的库存一定要准确填写，不能说后期又去不断的修改库存，是不建议后期去修改库存的，这样比较容易影响店铺的权重和流量。

做拼多多无货源店群目前也不要奢望单店收益有多高，说单店月入过万的那就有些扯淡了。拿一个老店做样板对外鼓吹高收益没有意义，正常情况下，目前拼多多无货源店群单店月收益在1000-2000之间差不多，相对来说操作比淘宝无货源操作上简单些。

新手小白可以做吗？

如果你有稳定的工作，没有任何基础的情况下，可以考虑兼职做无货源电商，因为我之前做的时候也走过很多弯路，不是开始做就能赚到钱的，但是如果你对无货源电商感兴趣，愿意去学习，能坚持去做的话，也是可以做好的。但如果你不能坚持下去，我劝你还是趁早别做，因为赚钱没有这么容易，还不如踏踏实实去找个工作，安稳上班。

总结：拼多多无货源店群是一种无需囤货，不shuadan、不推广、不开车就能出单的电商模式，这种模式不存在违规，是靠精细化运营，靠技术做到月入过万。