

用友Yonsuite——打通企业全场景SaaS服务

产品名称	用友Yonsuite——打通企业全场景SaaS服务
公司名称	北京拓友新世纪科技发展有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市昌平区回龙观镇龙域北街3号院金域国际中心A座2001室
联系电话	4006000921

产品详情

如果说，全场景SaaS可以看做是SaaS行业发展的下一步，那么为什么用友YonSuite是成长型企业的必然之选呢？

首先，YonSuite具备强大的连接能力，首先能够实现内部全业务的打通，形成六大一体化业务场景；其次，面向社会化资源的连接，可以形成内外部的数据闭环，再次面向产业链的上下游，拉通了外部企业的数据信息。具备了真正的社会级的管理场景。然后基于强大的平台，实现集成与被集成，完成全场景的覆盖。这种服务构建的逻辑定位，是YonSuite有别于ERP、云ERP和其他SaaS产品的本质不同。

第二，YonSuite是基于云原生架构，其本身就具有集成和被集成的能力，基于自有产品来提供核心服务，并将丰富的生态融入其中。当新的功能发布后，客户可以享受“无感知”的升级体验，因此无论是搭建、管理和运维都非常顺滑。

第三，成长型企业，尤其是以创新型企业为代表的成长型企业，它们的需求都极具个性化，追求的是能够自定义配置、连接、开发，并且要求个性化的界面。这些业务需求，YonSuite都可以一站式提供给客户。

其中的秘诀之一就是“3+2+N”组合。该组合当中的“3”包含了YonSuite成长型企业商业创新平台、U9 cloud中型及中大型制造业云ERP、U8 cloud成长型集团及服务业云ERP；“2”是指两个创新平台，包含友空间——用友BIP统一入口，云通信——支持5G应用的平台服务；“N”就是N个ISV融合产品，

与中端各个产品实现融合销售，覆盖数字化的全场景。

很明显，企业的数字化变革，要遵循数据驱动，服务按照场景交付，形成完整闭环，在此框架下构建数字化全场景，而“3+2+N”则是驱动这一闭环的服务模式。

成长型企业，因为规模小、预算少、变化多等难题的存在，尽管有成功的数字化案例，但更多的还在转型探索的路上。无论是当初走ERP道路踩过的坑，还是部署垂直SaaS服务流过的泪，都源于对全场景SaaS的缺乏认知。实际上，成败的关键只在乎一次选择，经过以上的分析，相信选择YonSuite，会帮助成长型企业数字化天堑变通途。