

# 抖音小店直播代运营抖音小店代运营全程陪跑为你的直播解决难题，重庆抖星陪跑计划上线

产品名称	抖音小店直播代运营抖音小店代运营全程陪跑为你的直播解决难题，重庆抖星陪跑计划上线
公司名称	重庆抖星网络科技有限公司业务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	重庆市万州区渝东花园路287号
联系电话	177****0311

## 产品详情

抖音小店直播代运营抖音小店代运营全程陪跑为你的直播解决难题，重庆抖星陪跑计划上线，重庆抖星官方团队陪跑计划上线，手把手教你如何直播带货，你还在为没有流量发愁吗？

现在抖音小店非常赚钱，但是很多人都不懂这么做抖音小店运营，今天就跟大家分享下抖音小店的玩法：

### 一、上货

1、要卖货，先得有货，现在很多做抖音小店无货源模式的新手，不知道上什么品，也不知道怎么上品，店铺里空空如也，根本没有机会卖货，如果没有货那怎么能行，所以前期，店铺刚开起来的时候，我们可以尽可能地多上一些商品。

### 2、怎么选品

可以是淘宝以及拼多多在榜单上的品，也可以上top同行店铺里热卖的商品，因为不管是榜单上的商品，还是top店铺的商品，其热度一定程度上表明了当下人们对某类商品的偏爱，就算不能爆单，但也有很大的机会可以出一些小单，先让店铺有销量，有销量才表示店铺的流量出了效果，才能进一步为店铺带来更多流量。

### 二、推广

1、在精选联盟推广产品，我们在开通抖音小店后可免费入住精选联盟，大量上传商品后，要把商品添加到精选联盟，在精选联盟搜索商品的关键词，我们就能看到店铺的商品展示出来，商品的排名会受到店铺的体验分，商品的价格、佣金、标题等的影响，排名越靠前，被达人选择的机会就越大，若商品被优质达人挂在自己的橱窗、短视频或者直播间里，就能源源不断地出单，甚至是爆单，借力使力不费力嘛。

### 2、自播带货

无论是淘宝，抖音还是快手，包括拼多多的直播玩法，均认为抖音小店品牌/商家自播卖货是方向，为了支持抖音小店品牌商家自播卖货，抖音正大力发展DP业务，取消鲁班代理商返点倒逼其转型为全效服务商，提供代播、代运营、代投放等服务，另外除给与合同约定的业绩返点，还给出额外20%的返点，做到头部的品牌有望通过返点免去平台服务费，所以咱们自己做直播是很好的，有机会，有自己的粉丝沉淀，对于自己店铺会更稳一些，投资成本也会更低一些，同时锻炼自己的机会。

### 3、矩阵带货玩法

此前短视频带货大热时，就有不少达人通过矩阵运营的方式来涨粉、带货，包括做淘宝以及拼多多的店铺，店铺想要快速做起来，都是采取矩阵，玩店群的方式，抖音小店卖货也同样可以通过矩阵运营的方式来做，当然我们的前提是要有一定的资金储备，打造抖音小店矩阵，需要团队合作，前期需要联系供应链合作，这些都需要金钱支撑，当然，如果是个人做抖音小店，可以先开1-2个店铺，店铺销量稳定过后，再扩建矩阵，这样风险会更低，也会做的更稳一些。

### 4、优质达人分销卖货

很多品牌之所以销量高，是因为有大主播帮忙带货，大家比较熟悉的，比如李佳琦等，除此之外，很多大品牌也会与红人主播合作带货，以提升小店销量，当然，普通抖音小店运营商家没有头部主播这样的资源也不要紧，很多中小主播的带货能力也很强，我们可以与中小主播合作为抖音小店卖货。

店铺运营的越好，店铺的销售额越高，我们可以结合自己的店铺实际情况来安排。