

潮州市太爱速M模式,揭阳市太爱速M模式源码

产品名称	潮州市太爱速M模式,揭阳市太爱速M模式源码
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

潮州市太爱速M模式,揭阳市太爱速M模式源码导读；

微三云麦超：购买软件的坑之贪图便宜买的账号系统

很多客户创业前期，都希望投入少一些，听说买源码还需要自己承担服务器费用，就很容易被忽悠去买了别人家账号版本的系统，殊不知为创业埋下了90%失败的风险。

先不论市场上没有一个做的好的平台是用的别人账号版本的系统的，账号版本对于希望做平台的老板本身就具有很多不对口的地方。

1) 既然做平台，肯定是想做大，但是账号版本因为跟很多人（几百甚至几万）共用空间带宽和服务器，如果遇到做活动进发量大时，会互相影响访问速度，而且一旦某个平台违规被封，可能会影响整批的用户都受影响不能访问。

解决建议：尽量选用成熟的源码系统，独立部署，不受他人影响，虽然前期付出成本高一点，长远来说却是最便宜的方案。

更多案例和讲解资料<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>

移动互联网的崛起，带给了商家更多升级转型的机会，在此背景下诞生了很多新模式，太爱速M就是其

其中之一，为商家创造了打造私域流量的机会，让社交电商玩法更加有趣。下面微三云商先生给大家分享一个市场近期比较火爆的太爱速M商模式，别再说自己遇不见风口了，风口就摆在你面前，你不去抓，如何获得风口的红利？

什么是太爱速M？太爱速M的起源！

太爱速M是用全新营销策略打造的，是山东太爱肽生物集团产品的娱乐社交电商平台，上营主营鳕鱼胶原蛋白和牡利肽两。合作共赢是生存发展的必由之路，为客户创造价值。

太爱速M颠覆传统销售方式，用户购过购买产品后获得平台赠送1比1比的广告值，当拥有200个广告值即有资质预约抢购活动商品，抢购商品时无需支付该商品总价格，仅需支付该商品处于当天价格极少的一部分成本，支付成功后即可使用4.5%的共享值，进行6%起的溢价转卖，第二天转卖成功，可获得商品当前价格6%的利润。

举例说明：

1、当你通过购买商品，积累200个共享值后参与抢购抢购到了一个当前价格处于1060元的商品，你仅需支付60元后，使用 $1060 \times 4.5\% = 47.7$ 广告值；第二天即可获得 $1060 \times 6\% = 63.6$ 元的现金利润。

2、当你通过购买商品，积累200个共享值后参与抢购抢到了一个当前价格处于3671元的商品，你只需支付1256.25元后，使用 $3671 \times 4.5\% = 165.19$ 的共享值；第二天即可获得 $3671 \times 6\% = 2120.26$ 元的现金利润，抢购后支付的现金金额，系统会自动计算显示在订单页面。太爱速M玩法分析：

太爱速M由团队长原价购买产品获得积分，用户以去成本的方式付款，花最少的钱买货再卖货，能赚钱的同时还能买到产品，卖货方轻松赚。据知，活动中消费者都是主动参与活动，自行社交，自动复购与分享，流量共享，所谓抢到就是赚到，产品是供不应求，求乐趣极强。

结语：每一个商业营销工具，没有对错好坏之分，主要在于使用者和运作运营的人员是否保持的售卖产品的初衷，商业模式是万变的，人心却是难测的，亘古不变的初心才是运营平台的关键。

平台推广，要么靠烧钱拉会员，要么靠分享机制自动裂变会员，互联网已经渗透了社会的每个领域，传统企业应该如何促进消费循环、赋能实体企业发展，振兴实体经济？如何让消费用户直接参与供应链价格进行抢购所需商品、转售商品等行为，让消费用户参与商品流通利润分配，实现消费既券赚？接下来小编给大家分享一套市场近期非常火爆的太爱速M和盒格速m商业模式，让您的企业在后疫情下，来开启以消费者为中心设计，在消费商个体崛起的新型商业环境下，彻底颠覆传统电商思维模式，开启“消费赚钱、消费创业、消费创富”共识共享的商业生态圈时代。

解析太爱速M和盒格速m模式与玩法：

上架服务费（扣除共享值）= 买入抢购价 * 上架服务费比例

卖家收益 = 买入抢购价 * 卖家收益比例

挂售回款= 买入支付价 + 上架服务费 + 卖家收益

挂售金额= 买入抢购价 * 寄售上涨比例

详解：当抢购到当前价格处于1060元的商品，你仅需支付60元，使用 $1060 \times 4.85\% = 51.41$ （平台将减去的共享值），第二天即可获得 $1060 \times 7\% = 74.2$ 元的现金利润；

当购抢到当前价格处于4815元的商品，你只需支付315元，使用 $4815 \times 4.85\% = 233.53$ （平台将减去的共享值）；第二天即可获得 $4815 \times 7\% = 337.05$ 元的现金利润，抢购后支付的现金金额，系统会自动计算显示在订单页面；

平台设计由团队长原价购买产品获得积分，用户以去成本的方式付款，花最少的钱买货再卖货，能赚钱的同时还能买到产品。每次活动结束后，产品会自动溢价7%，假设产品溢价的最高值为5000元，当溢价到最高值后产品会由团队长收回，用户将没什么损失。

解析太爱速M和盒格速m设计理念？

据了解，此平台设计的有三大理念，分别如下：

1. 购物积分：通过平台商城购买原价商品或通过推荐人转账获得，购物积分可用于平台商城兑换1：1提货券。2. 提货券：通过购物积分兑换获得，兑换到提货券的同时，可获得平台商城赠送的1：1共享值。提货券是平台商城提货“唯一凭证”。3. 共享值：通过兑换提货券，平台赠送获得。有了共享值才能参与预约抢购活动，预约前需要冻结共享值（可冻结，可解冻）

平台该如何避免羊毛党用户？随着互联网的高速发展，越来越多的人利用互联网钻空子，套取利益，这种人我们称为“羊毛党”，那不管任何模式的平台，都会有着这些羊毛党的存在，那么来看看这个模式是如何来规避的呢？

- 1.用户在参与抢购商品前需要提前预约，并冻结定额的共享值，只有特定条件才会解冻共享值。
- 2.用户参加预约活动却抢不到商品，需要支付抢购商品订单并选择发货，或支付抢购商品并上架寄售；
- 3.购物积分有上限，到了特定数额后必须先消耗提货券兑换商品才能继续参与活动。平台设有良好机制，杜绝羊毛党，使平台能良性长久持续发展，保持平台卖产品的初衷。

结语：秉承“消费产生价值”的核心经营理念，顺应国家“新业态，新模式引领新型消费”、“共同富裕”的政策方针，通过联合各大优质供应链。每一个商业营销工具，没有对错好坏之分，主要在于使用者和运作运营的人员是否保持售卖产品的初衷，商业模式是万变的，人心却是难测的，亘古不变的初心才是运营平台的关键。

商业模式策划麦老师邀您一起探讨社交电商模式，快人一步抢占财富商机

附：

微三云科技：购买软件的坑之软件行业淘汰率高，项目运营过程中技术公司倒闭：

运营过程中软件开发公司倒闭了，后续系统出现问题或者功能需要更新找不到原来的技术开发服务公司，只能重新找另外的技术公司重新开发，就算买的是源码系统，因为没有原来技术公司的技术支持，自己招来的技术人员流动，不断需要重新熟悉代码，二次开发的成本增加导致项目无以为继。

解决建议：选择至少持续经营 6 年以上且盈利能力不错的技术开发公司，大部分实力弱的公司都熬不过 5 年。

详情更多案例和讲解请进<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>