

# 娄底市太爱速M源码,衡阳市太爱速M系统

产品名称	娄底市太爱速M源码,衡阳市太爱速M系统
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

娄底市太爱速M源码,衡阳市太爱速M系统导读；

微三云麦超：微三云自带产品供应链模块

系统可对接京东供应链、怡亚通供应链、供港蔬菜供应链、电器供应链等，支持一件代发，无需操心物流、选品、海关、税收、仓储等，低成本省心创业，数万种低价优质正品任意挑选，结合系统功能比如思购臻选秒杀模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等实现快速裂变销货。

微三云麦超提醒：没有对接任何的第三方供应链系统，就只能平台自己上传产品，增加运营和仓库物流等成本，因为供应链对接可以实现几万种产品的一键上货，一件代发和一键售后退单，非常方便，但要对接第三方的供应链系统，对接接口也是一笔不少的开支，如果你买的系统没有对接好多供应链系统的产品，后续运营的时候就很麻烦。

<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>更多系统资讯

移动互联网的崛起，带给了商家更多升级转型的机会，在此背景下诞生了很多新模式，太爱速M就是其中之一，为商家创造了打造私域流量的机会，让社交电商玩法更加有趣。下面微三云商先生给大家分享一个市场近期比较火爆的太爱速M商模式，别再说自己遇不见风口了，风口就摆在你面前，你不去抓，如何获得风口的红利？

什么是太爱速M？太爱速M的起源！

太爱速M是用全新营销策略打造的，是山东太爱肽生物集团产品的娱乐社交电商平台，上主营鳕鱼胶原蛋白和牡蛎肽两。合作共赢是生存发展的必由之路，为客户创造价值。

太爱速M颠覆传统销售方式，用户购过购买产品后获得平台赠送1比1比的广告值，当拥有200个广告值即有资质预约抢购活动商品，抢购商品时无需支付该商品总价格，仅需支付该商品处于当天价格极少的一部分成本，支付成功后即可使用4.5%的共享值，进行6%起的溢价转卖，第二天转卖成功，可获得商品当前价格6%的利润。

举例说明：

1、当你通过购买商品，积累200个共享值后参与抢购抢购到了一个当前价格处于1060元的商品，你仅需支付60元后，使用 $1060 \times 4.5\% = 47.7$ 广告值；第二天即可获得 $1060 \times 6\% = 63.6$ 元的现金利润。

2、当你通过购买商品，积累200个共享值后参与抢购抢到了一个当前价格处于3671元的商品，你只需支付1256.25元后，使用 $3671 \times 4.5\% = 165.19$ 的共享值；第二天即可获得 $3671 \times 6\% = 2120.26$ 元的现金利润，抢购后支付的现金金额，系统会自动计算显示在订单页面。太爱速M玩法分析：

太爱速M由团队长原价购买产品获得积分，用户以去成本的方式付款，花最少的钱买货再卖货，能赚钱的同时还能买到产品，卖货方轻松赚。据知，活动中消费者都是主动参与活动，自行社交，自动复购与分享，流量共享，所谓抢到就是赚到，产品是供不应求，求乐趣极强。

结语：每一个商业营销工具，没有对错好坏之分，主要在于使用者和运作运营的人员是否保持的售卖产品的初衷，商业模式是万变的，人心却是难测的，亘古不变的初心才是运营平台的关键。

平台推广，要么靠烧钱拉会员，要么靠分享机制自动裂变会员，互联网已经渗透了社会的每个领域，传统企业应该如何促进消费循环、赋能实体企业发展，振兴实体经济？如何让消费用户直接参与供应链价格进行抢购所需商品、转售商品等行为，让消费用户参与商品流通利润分配，实现消费既券赚？接下来小编给大家分享一套市场近期非常火爆的太爱速M和盒格速m商业模式，让您的企业在后疫情下，来开启以消费者为中心设计，在消费商个体崛起的新型商业环境下，彻底颠覆传统电商思维模式，开启“消费赚钱、消费创业、消费创富”共识共享的商业生态圈时代。

解析太爱速M和盒格速m模式与玩法：

上架服务费（扣除共享值）= 买入抢购价 \* 上架服务费比例

卖家收益 = 买入抢购价 \* 卖家收益比例

挂售回款= 买入支付价 + 上架服务费 + 卖家收益

挂售金额= 买入抢购价 \* 寄售上涨比例

详解：当抢购到当前价格处于1060元的商品，你仅需支付60元，使用 $1060 \times 4.85\% = 51.41$ （平台将减去的共享值），第二天即可获得 $1060 \times 7\% = 74.2$ 元的现金利润；

当购抢到当前价格处于4815元的商品，你只需支付315元，使用 $4815 \times 4.85\% = 233.53$ （平台将减去的共享值）；第二天即可获得 $4815 \times 7\% = 337.05$ 元的现金利润，抢购后支付的现金金额，系统会自动计算显示在订单页面；

平台设计由团队长原价购买产品获得积分，用户以去成本的方式付款，花最少的钱买货再卖货，能赚钱的同时还能买到产品。每次活动结束后，产品会自动溢价7%，假设产品溢价的最高值为5000元，当溢价到最高值后产品会由团队长收回，用户将没什么损失。

解析太爱速M和盒格速m设计理念？

据了解，此平台设计的有三大理念，分别如下：

1. 购物积分：通过平台商城购买原价商品或通过推荐人转账获得，购物积分可用于平台商城兑换1：1提货券。2. 提货券：通过购物积分兑换获得，兑换到提货券的同时，可获得平台商城赠送的1：1共享值。提货券是平台商城提货“唯一凭证”。3. 共享值：通过兑换提货券，平台赠送获得。有了共享值才能参与预约抢购活动，预约前需要冻结共享值（可冻结，可解冻）

平台该如何避免羊毛党用户？随着互联网的高速发展，越来越多的人利用互联网钻空子，套取利益，这种人我们称为“羊毛党”，那不管任何模式的平台，都会有着这些羊毛党的存在，那么来看看这个模式是如何来规避的呢？

- 1.用户在参与抢购商品前需要提前预约，并冻结定额的共享值，只有特定条件才会解冻共享值。
- 2.用户参加预约活动却抢不到商品，需要支付抢购商品订单并选择发货，或支付抢购商品并上架寄售；
- 3.购物积分有上限，到了特定数额后必须先消耗提货券兑换商品才能继续参与活动。平台设有良好机制

，杜绝羊毛党，使平台能良性长久持续发展，保持平台卖产品的初衷。

结语：秉承“消费产生价值”的核心经营理念，顺应国家“新业态，新模式引领新型消费”、“共同富裕”的政策方针，通过联合各大优质供应链。每一个商业营销工具，没有对错好坏之分，主要在于使用者和运作运营的人员是否保持售卖产品的初衷，商业模式是万变的，人心却是难测的，亘古不变的初心才是运营平台的关键。

商业模式策划麦老师邀您一起探讨社交电商模式，快人一步抢占财富商机

附：

莞云源码优势：微三云自带会员互通UC系统

自带UC超级会员中转云端路由系统，可跟其他系统进行会员数据传输和覆盖，以保留会员数据与会员推荐关系等核心数据，与其他系统实现会员互通，所有系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等实现数据互通，并且与外部系统实现会员订单数据同步。

微三云源码系统提醒：没有预留UC会员中转系统，跨系统对接的会员互通将变得非常的难，基本大部分技术公司都无法处理，那么你每座一个平台，会员都没办法重复利用，等于推倒重来，每一次换模式或者换系统都要重头再来。

链接更多系统优势<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>