

汽车售卖APP平台搭建

产品名称	汽车售卖APP平台搭建
公司名称	微都科技
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

汽车售卖APP平台搭建，汽车售卖APP开发，HU-899-LIAN，汽车售卖APP源码，汽车售卖系统开发

一、用分销商城能达到什么效果？

1.汽车行业连接线上，完成O2O转型

汽车服务行业属于传统的线下行业，不具备线上传播的能力和途径，一切事宜需要用户亲自到门店询问，服务门槛较高。但微信分销商城运行于微信中，不需要用户下载，汽车配件门店借力微信分销商城或小程序，就能实现让用户在线上选购服务，预定服务，到店去使用服务。完成门店的线业务拓展。

2.更多曝光、更多流量，用户更快触达

门店拓展至线上，那流量从哪里来?答案是，微信自带流量。分销商城和小程序是运行于微信中的，理论上所有的微信用户都是分销商城和小程序的潜在用户。目前已知的手段有：扫描线下二维码、微信中长按二维码识别进入、群和好友分享、公众号快捷菜单。对于汽配行业来说，这就相当于推广手段从以前的几张广告牌，扩展到现在的服务信息遍及微信用户。

3.构建用户圈，增加用户粘性

每一个商城和小程序都是一个单独的存在，用户不会看到别家的对比商品，不存在对比的环境的话，用户能将更在意真实的服务质量。商家就能依托自己的服务获得用户的好评，成为这家店的长期用户。

4.服务数据留存，带来精细化营销可能

商城和小程序中的社区功能，让用户能在这里交流、汇集意见。用户的数据就有了留存。用户进入汽配商城和小程序的操作，停留数据都可以实现可视化图表的展示。企业就可以根据服务或者商品的售卖程度来判断运营情况和运营方向。

5.社群裂变传播

消费者点击链接进入商城。推客们从消费者的购买中获得返利，这一级的消费者仍然可以申请为下一级的推客，推广链接获取返利，以此类推，三级是别。到后，你的店员，公众号粉丝，合作商，老客户等都可以发展为你的推客，通过微信转发微商城、商品或活动资讯的链接，开展社交化的“口碑营销”。

6.订单处理方便快捷

微信分销商城支持商品管理、会员管理、订单管理、配送信息、店铺样式设置等操作。与独立的手机APP相比，购物、支付、管理等功能方面也丝毫不逊色，它以更方便的方式让商家实现在线销售、让客户实现在线购买。