

山东太阳线直销软件开发,太阳线直销制度模式奖金定制

产品名称	山东太阳线直销软件开发,太阳线直销制度模式奖金定制
公司名称	山东商铸软件科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	15550018687 15550018687

产品详情

一、直销模式的实质。

哪些算是真正意义上的直销模式呢？以往，很多人对直销存有着一定程度上的误会，觉得直销和传销组织一样，便是邀人申请加入，从这当中获得入会费，并没真正意义上的商品，或是假冒伪劣，欺骗消费者。可是，在我国为直销鸣不平的，直销早已被很多的公司、顾客所接纳，但是也有一部分人并不了解直销，咱们就来讨论一下直销模式的实质。直销发展人际交往的后目标是为了能更快的出售商品，直销模式的实质是在人际网络增长的基础上进行无店面的运营模式。

二、直销实质是分销的转换形态

传统式的公司会选用分销的形式出售商品，分销便是代理，交纳代理费用后才可以出售该公司的商品，而在现实生活中，代理费用无力承担是很多人做不来代销商的缘故。直销就巨大的缓解了这类不够，做直销，只需推销产品就好了，有顾客要买，再去拿商品，不必担心商品沉积的问题，与此同时都不要承担巨额的代理费用。

可是直销与分销不一样的位置取决于，你需要先交易感受商品，才可以代理，那麽为什么要那么做呢，有哪些独特的效果么？实际上你感受的相当于线下门店服务台的试品，感受之后，你才可以更掌握商品，推广宣传的情况下还可以加入自身的感受体会心得，并同顾客沟通交流共享，那样更有益于产品的推广。当消费者选择订购时，你能立即向企业提交订单，企业安排发货，不用提早沉积产品，担忧卖不掉的问题。

很多人还有一个问题，即然你们直销领域那么靠谱，为什么觉得你们总在拉人？

下面，我便来解释一下。

三、为什么要发展退出。

发展退出是为了能更快的出售商品，与此同时提升顾客在这个全产业链中的获益。传统式的分销策略，总经销商、区域代理、代理、零售商，购买到顾客手里的产品价格是加了一层又一层的盈利成本费的，这对顾客很不好。而直销就不一样，顾客除开选购商品，还能够出售商品，获得盈利，发展退出是为了能更快的宣传策划商品，并出售的设备中获得盈利，纯粹的拉人是没有收入的。

除此之外，直销可以帮大家扩展人际交往

太阳线直销系统开发的优点：制度清晰，所以能够准确高效的计算奖金业绩，同时支持各种制度的算法。由于制度清晰，能够严格控制系统安全稳定，保障系统长期运行。制度简单，太阳线系统能够直观显示关系图谱。

加入直销领域，你也就进入了朋友圈，本来不认识的人可以根据商品的有效的沟通变成投契的朋友，直销过程便是一个你购买到好商品并向小伙伴们强烈推荐这个商品的获得，并且你还是能从这当中获得一定的盈利，那样开心的事，你为何不做呢？

提供新直销制度开发，从事直销系统软件的定制开发,如:双轨制、级差制、返利制、全球一条线、矩阵、太阳线、多轨制、混合制等,为企业提供个性化的定制服务。

四、制度参考

1、会员资格：

- A) 初级会员：一次性消费600元产品
- B) 中级会员：一次性消费1800元产品
- C) 会员：一次性消费3600元产品
- C) 特级会员：一次性消费6000元产品

2、碰对奖：

1：2 奖励 140 元。

初级会员每周封顶1000元

中级会员每周封顶3000元

会员每周封顶6000元

特级会员每周封顶10000元

3、代数奖：

- A) 直接推荐1名会员享受第1代碰对奖的10%
- B) 直接推荐2名会员享受第1代碰对奖的10%，第2代的6%
- C) 直接推荐3名会员以上享受第1代碰对奖的10%，第2代的16%，第3代4%

4、分红奖：

会员以上享受公司每月新增销售额3%平均分红。

6、重复消费：

会员每期收入的10%做为重复消费，高2000元，给等值产品。(同时享受重复消费额的点点奖励3%，紧缩15层)

7、重复消费奖：

享受重复消费额的点点奖励3%，紧缩15层(同上)。

8、零售奖（按级差处理）：

- A) 普通会员：直接销售或团队业绩累计额 2000元以下，享受 20%
- B) 一星会员：直接销售或团队业绩累计额 2000-4000元，享受 24%
- C) 二星会员：直接销售或团队业绩累计额 4000-8000元，享受 28%
- D) 四星会员：直接销售或团队业绩累计额 8000-16000元，享受 32%
- E) 五星会员：直接销售或团队业绩累计额 16000-32000元，享受 36%

9、网络维护费：

公司将在会员的次奖金中自动扣除60元，做为本年度会员网络维护费。

10、所得税：

当月本人所有奖金累计达1600元后，扣个人所得税10%

11、店铺

- A) 服务站：投资一万元，8折配货，店补5%

B) 专卖店：投资三万元，7折配货，店补8%

C) 旗舰店：投资五万元，6折配货，店补10%