

# 共享店铺系统，让门店生意更简单

产品名称	共享店铺系统，让门店生意更简单
公司名称	广州企晨科技
价格	20000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道东路
联系电话	13828487919

## 产品详情

共享店铺，共享商圈，可能在概念上大家还算比较熟悉。但是对于这种只停留在概念上的了解，真正做到的人却很少。就介绍一下共享店铺，共享店铺就是将门店闲置的资源重新分配给那些有资源却也想将这些资源进行变现的人，让门店客满盈利，让有资源的人也有钱分！

比如：假如每天餐厅的餐位空座率在30%-60%，高于60%很显然濒临关店，低于30%每个月也算是略有结余。这种情况下，餐厅不可能坐以待毙，会做引流活动，常见的活动就是低价引流。长期做低价的话，会吸引蹭低价的消费群体，想再回到原价会很难；其他活动内容早被竞争对手用过很多遍，会造成消费者疲惫。

这个时候，门店引入了一种有着超强生命力的商业模式：共享店铺模式。将客户变成股东，将异业商家变成股东，将亲朋好友变为股东，门店就拥有了一个源源不断客户进来消费的通道。

如何做到共享店铺：

、邀请老客户成为共享股东。

老客户本身就有消费，针对不同的客户给出不同的分红方案：比如，过去一年消费在1000元以上的，那就让他选择1000元的股东标准，这个标准可以得到的好处是：

- 1、交1000元，可以充当消费金，继续在本店消费，同时可以享受股东的VIP特权；
- 2、额外再赠送股东大礼包；

3、享受50%的利润分红；（所有该股东推荐过来的客户的终身消费都会分到50%）

4、不需要自己投巨资，就可以获得餐厅老板的身份。

## 第二、感召亲戚朋友也成为分享股东

在过去的经营当中，有些亲戚朋友提出投资入股，但很容易让担心，原因很简单，一个不懂餐饮不懂管理的人进来参与，会给带来很大的麻烦。而现在把共享模式跟他们分享，分享股东不参与股权分配，也不参与管理，只去分跟他所贡献的资源产生的消费利润分成，因为谁都有吃饭请客的需求，身边同样有着请客吃饭的亲戚朋友，又能挣钱。

当熟练了这套商业模式的思维之后，整合了多个甚至几十上百个客户或者朋友参与分享股东，又该如何管理这些股东的分红？又该如何去界定来消费的客户又是哪个股东介绍过来的？

这个时候就需要一套强大的系统支持，我们共享门店拓客引流系统直接锁定股东名下会员，根据商家利润设置，会员消费金额，该等级股东应得多少分红计算出股东所得分红总数。我们信息技术从详细了解客户需求到产品开发设计，从产品测试到产品正式上线，从产品正式上线到售后维护，无论哪个阶段，我们都以认真负责的态度为客户配备不同的人员，以保证产品的顺利运行。