

入驻京东有什么优势？

产品名称	入驻京东有什么优势？
公司名称	安徽助泰网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省芜湖市弋江区服务外包产业园四号楼
联系电话	13635601217 13655598739

产品详情

首先我们先了解一下京东自营店的概念。京东自营店并不是京东自己经营的店铺，而是和其他第三方商家一样，只是很多商家，把产品委托京东去销售，提前把货放在京东的仓库中，然后由京东负责配送。所以，这也是为什么京东自营店的产品，送货时间都比较快，基本上1-2天就能拿到手里。这也是京东自营店的比较大优势。

其次，通常京东商城当中，自营店的流量要比旗舰店、专卖店、专营店要多，而京东也经常会把自营店排在前面，同时京东会为这些自营商品进行背书，整体对比下来，京东自营店的销量也比其他类型的店铺的销量要高。在2019年京东的财报显示，京东70%的盈利来自于京东自营。

那么到底应不应该入驻京东自营呢，有什么好处呢？这里就给大家说说入驻京东的好处。

- 1：拥有自营标识——获得消费者认可（品质与物流的保证）。
- 2：强大的运营团队——不用支付高额运营管理费用。
- 3：活动资源免费参加——提升店铺曝光率获取大量流量。

4：自建仓储，京东配送物流——这是消费者为看重的，降低商家仓储物流人员成本。

5：京东自建团队一条龙，省心省力——更适合厂家，批发商合作（只需供货）。

6：免平台使用费——其他各大电商平台均有不同程度的年费。

7：京东线下多渠道发展----助力商家多渠道销售产品,已经和头条，微信微营销，百度推广等众多互联网合作，打通流量入口。

8：提供金融服务能力——提供小额贷款，手续简单。防止商家资金链断裂问题。

9：依靠京东，依靠自营——互相合作，品牌发展，公司提升。

10：大数据平台-----迎接数据革命，提供数据模型，助力商家制定市场规划和营销。

以上是入驻京东的十个优势，不过有优势就肯定有劣势，比如说京东会收取30%的利润，以及委托给京东运营你可能心里有点没底等。但是总体来看还是利大于弊的，毕竟现在是一个电商高速发展的时代，入驻京东自营的难度也越来越大。京东的入驻条件每时每刻都在变化，所以说，越早入驻越好，不然后面难度大后悔也来不及了。如果把我不太好入驻的条件，也可以电话/微信咨询我，可以去根据你的具体情况给你更加合适的建议。