

# 太爱速M系统模式是啥样，是通过啥方式挣米的

产品名称	太爱速M系统模式是啥样，是通过啥方式挣米的
公司名称	郑州很快科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	亚新广场B座
联系电话	13607648696

## 产品详情

企业可以根据市场情况和产品优势，定制商业营销方案。

新零售时代，最重要的是产品，好的营销策划是项目成败的关键。

结合市场流行的商业模式，营销模式方案让用户积极主动地进行裂变，为消费者增加增值服务。一个打破传统微商代理体系，分步获取商品，压制商品和用户增值返利，创新快速引流裂变的商业模式——太爱速M。

注册购买积分。积分可以转移和兑换取货券。

每次兑换取货券，可获得1:1的广告价值，广告价值进行预约和寄售消泡。

### 1.业务逻辑

制造商重新分配产品成本与市场售价之间的利润(差价)，吸引会员，让会员直接赚钱，购买产品体验，通过产品效应形成消费习惯，成为忠诚消费者

持续为企业创造价值。

### 2.运行流程

如果产品成本为1000元，市场价格为5000元，溢价从1000元开始，每次上涨6%，抢单的1.5%是静态利润，4.5%是广告价值的变现，每日一次，直到市场价为5000元。

### 3.点对点支付

公司不接触现金。购买只支付溢价部分，成本费用不需要支付，但都是自来水。  
比如成本是1000元，从6%开始，帝一日抢单的价格是1060元，不需要支付1000元的产品成本。  
第二天，在1060元的基础上，溢价6%，即 $(1060 \times 6\% = 63.6 \cdot 1060)$ 等于1123.6元。

15.9(1060x15%)广告价值交换(1060\*45=477)每天都会收到1236(60 477 159)的溢价，以此类推，直到溢价达到产品市场价格。(日收益率在4.4%到26%之间)，很快科技（提供技术开发有公众号、小程序开发，app开发，软件开发，网站开发、物联网开发、游戏开发，十余年经验为您的商业拓展保驾护航。

#### 4.商业价值

转售需要信用价值的4.5%，信用价值在次日变为现金返还(信用价值是购买积分兑换送货券时给予的等值信用价值)。

#### 5.动态收入

业绩(营业额)奖励(按当日商品价格计算) 直推奖励0.5%(营业额百分比)

代理收入：团队10万营业额奖励0.3(至少300元/天) 2. 团队营业额30万，奖励0.6%(至少1800元/天)3. 团队100万营业额，0.8%奖励(至少4800元/天)。除一个区域外，6家合作伙伴日流量达到800万，升级为合作伙伴，享受平台总流量0.3%的加权分数。