

3C数码商家想在 卖货？先开通 3C数码小店！分享

产品名称	3C数码商家想在 卖货？先开通 3C数码小店！分享
公司名称	河南锋来科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南省洛阳市洛龙区长兴街123号正大国际东区6 幢1312室
联系电话	15516391081 15516391081

产品详情

数字时代与数码产品

每天早晨叫醒我们的大概率不是我们的意志力，而是我们的手机。工作、生活、娱乐里更是充满了各式各样的电子产品以及它们附带的软件，不管我们承认与否，我们都已经不同程度地融入了现代科技生活里。

人们生活方式的改变也体现在购买方式上，从线下实体店购买到网上购买。数码实体店客流量减少是不争的事实，每一个商家都需要开辟自己的线上渠道，微信、淘宝、拼多多都已经是竞争白热化的渠道，普通商户想在上面赚得利润不是一件简单的事。2022年3C数码类商家可以试着把目光放到 平台上，尝试小店这个新的卖货渠道。

平台与小店的优势

公域流量与私域流量结合

(1) 公域流量

每个人每天的时间都是有限的，这个平台占据用户的时间多了，也就意味着其他平台的减少。作为一个日活用户达到6亿以上的平台，在公域流量方面。3C数码类商家能直接从平台获取流量，实现流量的转化。

(2) 私域流量

在私域流量方面，也开始发力。在去年7月的“私域新引擎·2021企业号产品发布会”上，字节旗下的营销平台巨量引擎提出以强获客、正循环、高效率为特征的“私域”概念，预示着将在私域方面加码。

私域流量大的特点，在于可以让商家能够通过自身运营提高用户对其粘性，形成粉丝效应。商家可以通

过 粉丝群运营、商家会员优惠等。

手段经营自己的私域流量，利用这种粉丝效应实现流量变现，同时提升顾客的复购率。

在 里，不管是公域还是私域流量转化，都需要依托于小店，小店是
电商闭环里的核心。3C数码类商家想要在 平台卖自己的货必须要开通 小店。