

## 链动2+1系统开发（5.0版本）

产品名称	链动2+1系统开发（5.0版本）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

美丽天天秒链动2+1系统开发找【黄海加v信号：\*\*\*\*，附送方案】链动2+1APP开发，链动2+1商城开发，链动2+1模式开发，链动2+1软件开发，链动2+1小程序开发

张三和李四都是卖护肤品的，张三利用某流量渠道制作了很多跟护肤相关的内容。每天引流十个用户，一个月总共300个用户，结果成交150个用户。李四利用引流脚本软件和各个流量渠道，群里发硬广告。每天引流20个用户，一个月总共是600个用户，结果是一个用户都没有成交。很显然，张三的用户质量要大于李四的用户质量。为什么？因为张三的引流是有效的，那什么是有效引流呢，别急，一会我会说到。

### 【分享推广奖励】：

（1）代理直推奖励，第一单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板身份，享有被动收益间推奖励

（2）成为“老板”后直推奖励:300元一单

（3）老板身份享有团队收益间推奖励:200元一单

（4）老板身份享有平级收益10%，由平台额外奖励

模式解析：

直推奖：A推荐B和C购买代理，A可获得直推奖励100元100元收益，即A升级成为老板身份，A老板身份直推一个代理可获得300元收益。

见单奖：当B也想成为老板时，则B要直推B1和B2购买代理，B获得直推奖励100元100元收益，而上级A享有团队间推收益200元200元。

此时B就成为老板晋级独立带自己的团队，而B1和B2需要留给上级A这条线做业绩，当B1也想成为老板时，也要再发展直推2个代理如B3和B4，而A可以获得团队间推收益200元200元，这时候B1成为老板就晋级独立带团队，那么B3和B4同样留给A这条线，即A可以一直获得团队收益

平级奖：这时A和B都是老板成同级身份，因B是上级A扶持出来的，所以平台会额外拿出下级B收益的10%奖励给A。如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益，举例：分红奖总佣金为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2身份人数5，V3身份10，则：

V1奖金池1人，直接获得： $100 \times 20\% = 20$ 元

V2奖金池5人，每人获得： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元

V3奖金池10人，每人获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元

所以引流不要纠结用户数量，如果你微信上有这些数字都不重要，重要的是到底有多少有效的用户，这些用户终能转化成多少的付费用户。我们再来看一个真实的案例。有一个人是做微商的，做的是护发产品，可是做了半年后，发现购买产品的用户很少，其中大部分是亲戚和朋友。