

加工批发威海本地淡干海参，高压即食海参，速冻鲍鱼等

产品名称	加工批发威海本地淡干海参，高压即食海参，速冻鲍鱼等
公司名称	荣成市盛平食品贸易有限公司
价格	2680.00/盒
规格参数	品牌:荣成盛平海参 产品标准号:BD37/T442-2004
公司地址	荣成市建业街1号
联系电话	86 0631 7502955 15098107099

产品详情

品牌	荣成盛平海参	卫生许可证	鲁卫食证字(2007)37108 2002168
产品标准号	BD37/T442-2004	净重	500(g)
保质期	730(天)	水分含量	5(%)
原产地	山东	生产厂家	荣成市盛平海洋食品加工厂
等级	1级	规格	500克/包
生产日期	2010-5-17	售卖方式	包装
特产	是		

盛平高压即食海参

运用高压消毒、低温处理，以威海本地鲜活海参为原料不添加防腐剂、保鲜剂、即不损害鲜海参的原汁原味，又最大限度保留了对人体有益的元素。高压海参在零摄氏度以下可保存18个月，要比传统海参具有活性成分高、味道鲜美、口感好等好处。让鲜海参的药用价、营养价值得到更好的体现，用海参进补四季皆宜，经常感冒的人一般是由于免疫力低下造成的。用海参进补可以明显提高人体免疫力高压海参的特点：1、含盐分为零，活性成分流失少、营养价值高。

2、可直接加热、烹、调、煲汤、凉拌。

3、不添加任何防腐剂、保鲜剂，保持了海参的原味食用起来味道鲜美。

盛平纯淡干参

又称无盐参，（30-32斤鲜海参出1斤）把鲜海参直接扩肚加工成皮子参然后在淡水中去煮，使用先进的设备，通过低温脱水和烘干，加工出干海参，因为海参生活在海水环境中，所以不可能不含盐，因此无盐参只是含盐较低，一点盐没有是不可能的，所以严格意义上的无盐参是不存在的。用海参进补四季皆宜，经常感冒的人一般是由于免疫力低下造成的。用海参进补可以明显提高人体免疫力。

加盟海参事业，掌握核心技术，在您的老家，独享朝阳行业！我们提供原料，你来加工创业，一次投入，受益终生！

海参行业经历非典之后，开始被广大老百姓所关注，所接受。海参以其纯天然绿色的食品保健功效和自古以来高端，贵族化的市场定位，迎合了当代消费者，健康养生和礼尚往来的消费需求。从2001年起在经历了非典和全球金融危机的机遇和磨练之后，行业正在成熟，市场正在成熟，并逐步由沿海城市走进广大的内陆地区，济南，北京，郑州，成都等内陆城市已经成为海参行业的一线市场，以济南为例，海参店由02年的7-8家，发展到今天的600多家，市场也有当年的几百万，做到如今的几十亿，您所在的地区现在有多少家海参店呢？如果您所在的地区老百姓还不认识海参，这就是潜在市场。掌握核心技术，在您的老家占领一片空白市场，酒店，医院，海鲜市场，早市，中老年群体，中，高考学生，孝敬父母，走亲访友，礼尚往来，生意馈赠，广泛的用途，广阔的市场，首家店投入5万，以后每开一家仅需2万元，年回报几十万甚至几百万，几年以后在某个城市您可能拥有十几，二十家海参店，成为行业的佼佼者，年收入几百万。男怕入错行，女怕嫁错郎，选对一个行业。圆您财富之梦。

创业费用大概需要多少呢?都有什么优惠条件？

一：首家店投资5万元，以后每开一家仅需2万元即可。抛开技术转让的费用，您每开一家店2万块的投入足以，传统的加盟模式光加盟费或保证金就要2万元，进货至少6万元再加上房租，装修，硬件投入没有10几万下不来。

二：这2万元开店省的有道理1掌握技术，就可以自己控制产品成本，5000元的原货足以开张营业。

2房租费8000-10000元，自己家，车库，小区门店，菜市场变，医院旁，学校附近，任意8平米的空地。

3硬件投入5000-7000元，冰柜2台4000元，蒸煮器+称1000元，真空封口机1000元，再有执照等琐碎1000

45000+8000+4000+1000+1000+1000=20000元

三：10万元传统模式开店最多开1家，掌握技术以后10万可以开3家店，现在老百姓都

“就近消费”，您的社区店，3家可以占领方圆5公里之内的三个社区，而传统的

一家大店，往往覆盖半径也就方圆2公里的区域，最关键的是风险小，投资少，见效

快，回报高。赚了钱立马开第二家，第三家……，即使项目失败也没什么损失，有了手艺找个星级酒店，专做海参一个月也拿6000-8000元。

市场利润空间有多大？

答：市场价300-600元/斤的高压参，我们的技术可以将成本控制在100-300元/斤，每卖一斤高压海参利润应当不低于100元，刚起步顾客不用多了，你平均每天卖出一斤，也就10-15个海参，月净利润也在3000以上，一个社区上千户居民，发展十几个吃海参的人还难吗？再加上，过年过节送礼，酒店餐饮用参，社区老百姓养生，客勤礼尚往来，市场大的很。

加盟你们的优势都有哪些？

一，高压海参现做现卖，既节省资金，又迎合当代人吃新鲜的消费观念。做高压海参，做老百姓吃的起，吃的简单方便的，想吃几个买几个，酒店来几个客人，上几个海参，充分发挥创业时期所需的周期短，投资小，收效快的特点，特别适合下岗工人和大学学生的创业需求。

二，投资海参，保值又升值。举个简单的数字对比，退回30年前，全国月平均工资30元/月，但是干海参价格就在30元/斤。如今人均收入在2000-3000元/月，海参的价格亦在2000-3000元/斤。这充分体现出海参的保值功能，由于海参产地仅限于辽东和胶东地区，又受水温和环境污染影响，产量受限，但伴随着人民生活水平提高和保健意识增强，海参作为纯天然的绿色营养品越来越被大众所认可。作为礼品，作为补品，消费市场不断扩大，市场需求增大，产量受限，因此未来海参的市场价格不言而喻，必涨！

三，海参的经营理念：总结传统思路，分析传统模式，找出行业发展瓶颈，海参传统的加盟发展模式，门槛高，在一般的地级市。没20w下不来一个店。而且不断形成开大店，开形象店的恶性竞争，装修豪华，位置优越（把大量的资金投入到了房租，装修，搞关系上，把产品质量和技术放在脑后），这都违背了创业初期发展所需的短，小，平，快的原则，也违背了老百姓就近购买的原则，更违背了市场持续发展

的原则，20万传统加盟一家店，新模式您可以开8家店，并且以后每增加一家店，
仅需2万元邮资。食品竞争，永远是性价比的竞争，掌握技术，您可以最大限度的
控制成本，提高市场竞争率，点越多，越能提高市场占有率，产生品牌效应，规模
效应，把产品的性价比做到老百姓的心里去，做当地市场的老字号。

四，行业利润受益优势：

一家海参店—1个人—5万元投资—年利润10万（每天纯利润274元=卖3斤高压参）

一家糕点店—3个人—5万元投资—年利润10万（每天纯利润274元=卖110斤糕点）

我公司位于胶东半岛最东端的威海荣成市，为全国2大海参主产区之一，我公司为加盟创业者提供稳定的原货货源，保质保量，诚信经营，省去您东奔西走找货源的烦恼。根据市场细分原则，将海参大小分成不同头数规格，按品种和产地细分出不同档次，来满足不同的客户需求，充分实现加盟商对海参需求的一站式服务。原货半干参，占地空间小，易储存，10公斤的保温箱，您带回去可以做出40000多的销售额，省心，省力。

咨询网址：www.rcsphs.cn

加盟热线：0631-7502955