

云货优选模式详解,店主服务奖励制度介绍（系统软件）

产品名称	云货优选模式详解,店主服务奖励制度介绍（系统软件）
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

产品详情

概述 // 身份关系 // 名词解释 // 默认佣金

即云货优选平台根据品牌商建议设定的商品销售可获得的销售佣金。正式店主新注册店主完成建群且销售5单的任务，即可成为正式店主。正式直属店 ...

许多伙伴和商家都非常感兴趣云货优选，那么云货优选的模式到底是怎样的呢？店主的奖励制度是怎么进行赚钱的？下面就来了解一下吧~

概述

//

身份关系

//

名词解释

默认佣金

即云货优选平台根据品牌商建议设定的商品销售可获得的销售佣金。

正式店主

新注册店主完成建群且销售5单的任务，即可成为正式店主。

正式直属店主

店主直接招募的正式店主，与店主为直属关系。

正式间接店主

与店主间隔N层的店主（ $N>1$ ），与店主为间属关系。

商品销售佣金

销售云货优选商品可获得的佣金，也可以根据实际销售情况进行加价销售，分享给他人购买即可赚取该部分加价佣金，即商品销售佣金=加价佣金+默认佣金。

免费邀请码

可供新店主注册的准入身份，店主每周销售额满1000元/2400元/5000元/6400元/8000元，即可在下周一获得平台奖励的1/2/3/4/5个免费邀请码。

通用邀请码

一个可多次使用的周期性邀请码，通过生成邀请码海报获得。每个店铺每天只能生成一个通用邀请码，一个通用邀请码累计使用50次或一星期后失效，成为正式店主后系统自动开启通用邀请码海报生成功能。

店主

通过云货优选平台认可的方式，开启云货优选店铺并进行商品销售的用户，平台授予店主称号，享有店主权益。

如何成为店主

普通用户通过店主推荐，使用邀请码提交注册申请，审核通过即成为云货优选店主；

店主与店主之间，没有任何层级分销利润关系，只是邀请和被邀请关系，身份平等，权益平等，收益政策平等。

店主收益构成

店主的收益主要为店铺商品销售佣金。以及日常相关销售奖励活动。收入可在云货优选小程序内进行提现。

VIP店主

通过云货优选平台认可的方式，组建店主销售团队，达到平台既定要求，平台审核通过后，授予VIP店主称号，享有VIP店主权益。

如何成为VIP店主

团队店主达到30人，且至少有10位正式直属店主；个人店铺累计默认佣金达到3000元，即可申请成为VIP店主；

成为VIP店主后从原VIP店主团队中脱离，成立自己的VIP团队。

VIP店主收益构成

商品销售佣金

团队管理奖励

云货优选平台奖励该VIP店主，其VIP团队中所有店主销售商品所得默认佣金的24%，作为团队管理奖金。

VIP培养奖励

培育一个直属VIP店主，云货优选平台奖励该新直属VIP店主团队管理奖励的1/3，即该直属VIP团队中所有普通店主销售商品所得默认佣金的8%，作为VIP培养奖励，直至该VIP店主晋升为服务商。

服务商

通过云货优选平台认可的方式，管理和运营VIP店主团队，达到平台既定要求，平台审核通过后，授予服务商称号，享有服务商权益。

如何成为服务商

团队VIP店主达到45人，且至少有10位正式直属VIP店主；个人店铺累计默认佣金达到1万元；团队累计默认佣金达到10万元，即可获得申请成为服务商的资格。

成为服务商后从原服务商团队脱离，成立自己的服务商团队。

服务商的收益构成

商品销售可赚金

团队管理奖金

云货优选平台奖励该服务商店主，其服务商团队中所有店主销售商品所得默认佣金的15%，作为团队管理奖金。

服务商培养奖励

培育一个直属服务商店主，云货优选平台奖励该服务商店主团队管理奖励的1/5，即该直属服务商团队中所有非服务商店主销售商品所得默认佣金的3%，作为服务商培养奖励。

云货优选服务奖励制度图解

用户规范

为保证良好的用户体验和维护行业的健康发展，维护公平竞争、维护用户的权益及业务的合规合法，在严格遵守国家相关法律法规的基础之上，平台出台以下管理规范，各个用户在进行推广和宣传时务必查看详细规则，确保不存在违规违法的内容！