

抖音小店无货源能实现财务自由吗？现在还值得入手吗？

产品名称	抖音小店无货源能实现财务自由吗？现在还值得入手吗？
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

随着互联网的不断发展，抖音小店作为一个小成本的电商新项目，也是处在风口浪尖上。

但是不少人还在观望中，这个也是可以理解的。

通常一个好的项目前期一定是备受质疑的。

我们先来说下，抖音小店值不值的现在入手？

为什么要强调时间，因为抖音小店还是一个新项目，是抖音去年才推出的。

严格的说，今年才算是正式发展起来的，处在早期，红利期中，这点还是很有优势的。

再看下抖音小店项目的本身

抖音小店采用的是无货源的经营模式，无货源已经存在很多年了，

存在时间这么长，本身就说明了还是有利可图的，后期也可以进行量化，同时可以经营好几级家小店，所以发展前景也是不担心的。

那么抖音小店的经营是不是很复杂呢？

其实操作整体来说，还是比较容易的。需要的设备也很少，一台电脑，一部手机和相应的运营软件即可。

我们只需要在全网上进行一选品，然后搭配软件上架到小店上。

受到顾客的订单时，我们再去原商家去下同样的订单就可以了。

所以在运营小店的过程中，重要的就是选品了。其实怎么选品，需要注意什么，北抖星已经提到过很多次，确实也是很重要，详细的选品后续会继续更新的。

抖音小店的盈利也是一直备受争议的话题，能不能实现财务自由呢？

其实有人做的风生水起，现在已经开始量化了，同时管理好几家店铺。

也有人盲目去做，不知道玩法，没有技巧，盈利肯定可想而知了。

北抖星团队也是很早就接触了这个项目，内部也总结了达人话术，供应链等相关资料，可以免费送给你们。

一般来说，北抖星这边的店一周能出单，三周稳定下来，月收入在3000-1w+，爆单除外，还是很可观的。除此之外，个人有没有执行力也是很重要的。

当然，机会虽然已经摆在面前了，但还是自己要了解清楚再做决定。不管怎么样，只要自己不后悔就行。北抖星目前专注于研究抖音小店无货源，团队自营抖音小店80多家，欢迎滴滴北抖星前来交流。