

# 耐诗麦手工吐司：学校附近开一家耐诗麦甜品店经营策略

产品名称	耐诗麦手工吐司：学校附近开一家耐诗麦甜品店经营策略
公司名称	贵州耐诗麦餐饮管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	贵州省贵阳市南明区花果园彭家湾花果园项目M区第2(栋)(2)1(单元)31(层)23(号)房[小车河办事处]
联系电话	13982420909

## 产品详情

很多朋友都想知道学校附近的甜品店应该如何经营啊？以下耐诗麦品牌总部从甜品店经营的角度给大家讲解下学校附近的甜品店如何经营吧

### 耐诗麦学校附近经营策略

小学生对小礼物等东西很喜欢，不是钱多少，要搞这样的活动。做好节日营销，如六一儿童节前，可以买甜品送点小礼物，虽然小礼物只是笔记本、圆珠笔、小扇子等不值钱的小东西，但好些同学会为啦得到这些小礼品都来喝你的甜品，总之，在学校周围卖东西，要让学生感觉到很开心，关键是在乎那种开心的感觉。

### 学校附近如何选址

不能离学校太近，五十米左右，也不能太远，尤其不能跨过岔路口。

因为离太近的话，学生刚出校门，还没想到要去买东西吃，或想买，人太多，老师还在附近，老师都是教育小学生不要乱花钱的;而太远的话，可能已经被家长接上车一溜烟的回家啦。而五十米左右的方面，人气想对比较旺，车子很难走，学生没事坐在车上，就会想买好吃的，而家长感觉反正一时也走不出去，让孩子先去买杯甜品喝着，或买点零食吃着也挺好。

### 如何做好外卖营销

将配送范围定位准确，不要影响配送。甜品店铺除了需要做好外卖营销方面之外，还需要做好其他线

上线下营销活动，这样能够吸引更多消费者。甜品外卖单要设计优美，给别人留下我们的甜品店设计特殊的印象。

### 如何留住回头客

在日常的经营活动中，要学会留住回头客，让他们帮我们打口碑。一般情况下，可以给顾客一些优惠，这样他们就会很高兴。特别是老顾客，咱们的服务要到位，因为回头客往往还会带来新的客户。下次就还会光顾，而且还会介绍朋友过来。