

一只老鹰极差模式系统开发

产品名称	一只老鹰极差模式系统开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司推广部
价格	11.00/套
规格参数	
公司地址	广州市天河区棠东智慧港
联系电话	13226100312 13226100312

产品详情

一只老鹰极差模式系统开发，苏，一只老鹰分销模式系统开发，一只老鹰新零售模式开发系统，一只老鹰代理极差系统开发

新零售，即企业以互联网为依托，通过运用大数据、人工智能等先进技术手段并运用心理学知识，对商品的生产、流通与销售过程进行升级改造，进而重塑业态结构与生态圈，并对线上服务、线下体验以及现代物流进行深度融合的零售新模式。

一只老鹰集团是一家致力于眼健康产业医药技术开发，药品、医疗器械及中医药创新应用产品研发、生产、运营的科技创新型集团股份制企业。

一、一只老鹰模式介绍:

43元购买一套产品，后续免费领一年产品，(邮费自理)

1.创客:消费1套产品，自动成为创客代理，产品价格33元，利润10元;

2.区代:直接销售5套产品，团队累积销售10套产品，自动升级为区代，产品价格28元，利润15元;

(拿创客整体团队每销售一套5元利差)

3.总代:直接销售10套产品，团队累积销售100套产品，自动升级为总代，产品价格23元，利润20元;

(拿创客整体团队每销售一套10元利差)

(拿区代整体团队每销售一套5元利差)

4.合伙人:团队累积销售600套产品，自动升级为合伙人，产品价格18元，利润25元;

(拿创客整体团队每销售一套15元利差)

(拿区代整体团队每销售一套10元利差)

(拿总代整体团队每销售一套5元利差)

5.联创:团队累积销售6000套产品，自动升级联创，产品价格13元，利润30元;

(拿创客整体团队每销售一套20元利差)

(拿区代整体团队每销售一套15元利差)

(拿总代整体团队每销售一套10元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套5元利差)

新零售是线上与线下结合，组合的价值主要是线下为线上引流，降低引流投入，线下成为线上的体验店，提高转化和复购，线上和线下双渠道一起提高周转，提高效率，线上和线下虽然各自核算收入和投入，但相互之间能产生互促效应。