

抖音小店无货源需要注意什么？

产品名称	抖音小店无货源需要注意什么？
公司名称	杭州北抖星网络信息有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市西湖区西湖广告大厦3层
联系电话	13605817015 18857861392

产品详情

抖音小店无货源爆火后，因为成本低，易上手，竞争力小，红利期吸引到了不少的人去做，今天就来和大家分享下相关的注意事项，毕竟都是从新手过来的，少走些弯路才能更快的成功。

1. 注册抖音小店

当我们决定要开抖音小店时，要首先把一些必备的东西，提前准备好，比如营业执照，身份证，银行账户信息。以及打算做什么类目的一个产品。提前准备好，避免浪费不必要的时间，因为信息填完之后还是需要审核的。

2. 类目的确定

建议新手选择日用百货，厨具，宠物母婴类的产品，因为相对退换货率低，需求量大，转化率高，简单的说，省事省力一些。也会好出单一些。

3. 紧跟趋势

想要选货品，那么起码的一个热度趋势是要明白的，比如我们可以去看相关的榜单，或者看看别人直播间在卖什么，什么产品的热度正在上升中等等。学会蹭热度，也能给自己的小店带来一定的热度。

4. 一定要遵守平台的规则

我们既然想创业，那就稳扎稳打的干，千万不要抱有侥幸心理。

不要售卖平台禁止的产品，尽量去避免一些存在质量问题或者可能侵权的产品。

店铺想要长久的去运营发展，遵守规则是最基本的。

接下来，给大家分享一下小蒲这边店铺的一些情况。

一般在有人指导的情况下，一周左右能出单，三周左右稳定下来，月利润在3000-1w+。其实利润还是很可观的。当然前期肯定是一个不断学习积累的过程，只要有一定的执行力，运营的好还可以进行量化。

专业的事向专业的人才少走弯路，欢迎滴滴【北斗星】前来交流。